

AN

AGRI-NOUVELLES

Entrevue avec M. Louis-François Marcotte

Page 12

En visite à la Ferme avicole

KRISTAN

**Les boursières et boursiers
Lactech à l'honneur**

Page 52

**BOURSES
À LA RELÈVE**

AGRI
MARCHÉ



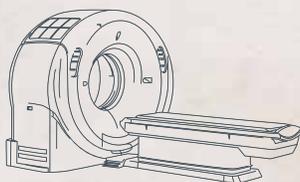
ALPHA GENE

— OLYMEL —



L'ÉLEVAGE COLLABORATIF

Avec vous tout au long du processus d'élevage



L'AVANTAGE ALPHA-SCAN

Une approche scientifique exclusive à AlphaGene.

ALPHAGENEOLYMEL.com

Mijanou Bonnier, agr.

418.569.8210

SOMMAIRE

GÉNÉRAL

- 5 La fin de l'incertitude? Êtes-vous préparés?
- 6 Journées d'information 2018
Des événements de réseautage appréciés
- 8 Commercialisation mondiale à la baisse
et tension à la hausse!
- 12 Entrevue avec Louis-François Marcotte
- 15 Politique d'achat en santé et sécurité
- 17 Remise de bourses de la Fondation du
Cégep de Lévis-Lauzon
- 18 Qui l'eût cru?

JNB

- 21 Des investissements économiques

VÉGÉTAL

- 25 Tout le monde en parle : Les engrais verts
- 29 Performance des hybrides de maïs-grain DEKALB :
Bilan et perspectives

PORC

- 33 Pour partir du bon pied!
- 36 Banff Pork Seminar 2019
- 38 Contrôler en amont, régulariser en aval... C'est payant!

VOLAILLE

- 42 Un voyage dans les Laurentides à la Ferme avicole Kristan
- 48 Vaccination contre la coccidiose : La régie démasquée!

SECTION LACTECH

- 51 La technologie au service des performances clients!
- 52 Une neuvième année pour les bourses à la relève Lactech
- 58 Salons Lactech : Le secteur laitier et des grandes cultures
à l'honneur
- 60 Hommage à la relève agricole 2019
- 62 La Ferme Lainson : une troisième génération passionnée!
- 64 Ça bouge à la Ferme Durigolet!
- 66 La technologie pour la réussite économique du chef
d'entreprise!
- 70 Un Ti-Mé informé!



COUVERTURE

Ferme avicole Kristan

*Mention source :
Animo photo*

Prochaine parution :
juillet 2019

COORDONNÉES AGRI-MARCHÉ

236, rue Sainte-Geneviève
Saint-Isidore (Québec) G0S 2S0
418 882-5656 • 1 800 463-3410

870, rue Alfred-Viau
Saint-Jérôme (Québec) J7Y 4N8
1 800 465-1214

114, boul. Léon-Vachon
Saint-Lambert (Québec) G0S 2W0
418 889-8160

1900, 2^e Rue
Saint-Romuald (Québec) G6W 5M6
418 839-9442

COORDONNÉES LACTECH

116, rue de la Meunerie
Saint-Bonaventure (Québec) J0C 1C0
819 396-2361

401, rang 4 Ouest
Saint-Bruno (Québec) G0W 2L0
418 343-2003

RESPONSABLE DES TEXTES, DES SUGGESTIONS D'ARTICLES ET DE LA PUBLICITÉ

Mélanie Simard, conseillère communication
msimard@agri-marche.com
1 800 463-3410, poste 2222

Réservation d'espace publicitaire
19 avril 2019

Réception du matériel publicitaire
3 mai 2019

**Révision des textes et
conception graphique :** Propage

La reproduction en tout ou en partie des textes et photos de la revue Agri-Nouvelles sur quelque support que ce soit est formellement interdite sans le consentement préalable et écrit d'Agri-Marché inc. Ces textes et photos sont soumis aux droits d'auteur.

AGRI MARCHÉ

VISITE L'ALBERTA

**VOYAGE
AGROTOURISTIQUE**

**VENEZ DÉCOUVRIR
LA PROVINCE AVEC NOUS!
JUILLET 2019**

Plus de détails à venir. N'hésitez pas à partager votre intérêt à de votre représentant.

Agri-Marché traversera le Canada pour un voyage en Alberta. Venez visiter nos voisins de l'ouest dans leur milieu agricole et découvrir des paysages à couper le souffle!

AU PROGRAMME, ENTRE AUTRES :

- Visite d'exploitations agricoles
- Visite de sites historiques
- Visite des villes de Banff et de Calgary (Village Olympique)
- Journée au Stampede

SUIVEZ-NOUS   · 1 800 463-3410 · AGRI-MARCHE.COM



LA FIN DE L'INCERTITUDE? ÊTES-VOUS PRÉPARÉS?

Au moment où la saison des sucres bat son plein, et que la planification des semis est avancée, les agriculteurs québécois n'ont pas trop le temps de s'inquiéter, faute de temps. Cependant, les changements économiques et politiques annoncés en 2018 commencent à se matérialiser, et les impacts sur l'agriculture sont importants.

Les politiciens, entreprises et lobbys nord-américains s'activent pour faire ratifier l'AEUMC, le nouvel accord de libre-échange qui remplacera l'ALÉNA. La nouvelle ministre fédérale de l'agriculture a mentionné vouloir protéger la gestion de l'offre, mais les concessions faites par son gouvernement auront possiblement un impact négatif sur les producteurs laitiers et avicoles canadiens. Du côté de la guerre commerciale entre la Chine et les États-Unis, une entente serait imminente et signifierait la fin des tarifs à l'exportation de produits agricoles vers la Chine. Le secteur porcin québécois sera particulièrement soulagé après une année de prix très bas. Finalement, le marché québécois d'élevage de poulet ouvre ses encans après neuf ans de gel, permettant à de nombreux projets d'acquisition de quotas, d'investissements ou d'entrée de relève de voir le jour.

Les possibles dénouements de ces dossiers mettront fin à beaucoup d'incertitude, mais apporteront des changements dans tous les secteurs agricoles. Êtes-vous bien préparés à faire face à ces changements? Selon votre situation, des investissements pourraient être nécessaires afin d'augmenter votre productivité, ou un plan rigoureux de contrôle des coûts pourrait être essentiel. Dans tous les cas, je vous encourage à en parler à vos ressources

expertes dont nos conseillers font partie. Chacun d'eux est outillé pour vous conseiller dans l'atteinte de vos objectifs et a accès à un réseau de spécialistes pour répondre à vos besoins.

Je profite de cette tribune pour vous annoncer l'acquisition d'un centre de grains situé à Saint-Hyacinthe, en Montérégie. Cette acquisition s'inscrit dans notre désir de toujours mieux servir notre clientèle partout au Québec. Ce nouveau site servira au commerce de grains de la région et profitera d'une mise à niveau afin de le rendre plus efficace. Nous visons également à y implanter un magasin JNB L'Outilleur Agricole afin d'offrir la vaste gamme de produits agricoles spécialisés de ces magasins à nos clients de la Montérégie. Nous serons heureux de vous accueillir dans ce nouveau site au cours des prochains mois.

Je termine en remerciant tous les participants à nos Salons Lactech et tous ceux parmi vous qui ont visité nos kiosques lors des Salons de l'agriculture et du SIMAQ. Je vous souhaite à tous une bonne fin de saison des sucres et une bonne période des semences.

Patrice Brochu
Président

JOURNÉES D'INFORMATION 2018

DES ÉVÉNEMENTS DE RÉSEAUTAGE APPRÉCIÉS

Les 3 et 5 décembre dernier, nous avons tenu nos journées d'information au Centre de congrès et d'expositions de Lévis et au Centrexpo Cogeco Drummondville. Nous sommes très heureux d'avoir pu rejoindre près de 400 partenaires d'affaires de l'ensemble des secteurs.

Nous pouvons toujours compter sur l'implication de plusieurs clients et membres de l'équipe d'Agri-Marché/Lactech pour offrir des conférences avec un contenu de qualité qui sait se renouveler d'année en année et répondre à la réalité de l'industrie.

Nous avons amorcé nos deux journées en accueillant le chef et entrepreneur Louis-François Marcotte, qui nous a offert une conférence sur son cheminement professionnel atypique. En plus de sa carrière fulgurante à la télévision, il est propriétaire de cinq restaurants et auteur de plusieurs livres. Il nous a fait part de sa vision et de ses choix de vie, qui l'ont mené à être aujourd'hui un des chefs les plus connus au Québec. Nous avons également pu assister à une présentation conjointe sur les facteurs clés du succès d'un

« Les conférences sont très pertinentes. Ça me permet d'apprendre, de me tenir à jour dans mon métier et ainsi d'améliorer ma production. »

transfert d'entreprise. Brigitte Paré, conseillère en transfert de ferme et en relations humaines au sein du CMCA, a toujours travaillé dans ce dernier domaine avant d'intervenir auprès des agriculteurs et agricultrices il y a déjà vingt-deux ans. Épouse d'un producteur agricole possédant une ferme laitière, elle est aussi mère de quatre enfants dont l'un prévoit prendre la relève d'ici quelques années; elle vit donc le transfert d'entreprise de l'intérieur. Cette expérience lui permet d'être la personne tout indiquée pour présenter différents aspects du transfert et de la relève. Nous avons par ailleurs eu le



Journée d'information du 3 décembre à Lévis

« Les journées d'information me permettent de socialiser avec les gens du milieu, avec d'autres producteurs et intervenants. »

plaisir d'entendre Patrice Brochu, président d'Agri-Marché, nous faire part d'anecdotes et de conseils tirés de son expérience bien personnelle de transfert d'entreprise.

Des conférenciers de renom dans chaque secteur d'activité étaient d'autre part au programme. Parmi eux, les docteurs Simon Cloutier et Douglas Castagnino ont parlé respectivement de programmes préventifs de moulée pour volaille et de cinq façons de produire plus de gras, l'élément le plus

profitable à la ferme. Plusieurs conférences ont également été prononcées par des agronomes; Vincent Chiffot a livré une conférence sur la nouvelle plateforme numérique FieldView, Vincent Roy a fait une revue économique et politique de l'actualité agricole, Mathieu Couture a présenté les impacts de la coccidiose de l'oiseau sur les plans économique et physiologique, et Luc Gagné a offert une conférence sur les options possibles pour maximiser la marge de profit par vache. De plus, Mario Paquin, conseiller sénior d'une firme indépendante de consultants pour assureurs et courtiers d'assurance, a conscientisé les invités au sujet des enjeux du marché de l'assurance et d'être en mesure d'identifier les réclamations qui sont susceptibles de survenir.

Au plaisir de vous voir dans un autre événement Agri-Marché/Lactech!

Expositions agricoles

Agri-Marché et Lactech se sont également rendus au Salon de l'agriculture de Saint-Hyacinthe les 15, 16 et 17 janvier derniers et au Salon industrie et machinerie agricole de Québec du 24 au 26 janvier. Malgré les aléas de la météo, vous avez été nombreux à venir nous rencontrer à nos kiosques! En plus d'assurer une présence dans les secteurs du porc, de la volaille, du grain, végétal et laitier, nous avons procédé à Saint-Hyacinthe au tirage de billets pour un spectacle de Mumford & Sons au Centre Bell de Montréal et à Québec à un tirage de billets pour voir le légendaire groupe KISS au Centre Vidéotron de la Capitale.

Félicitations à MM. Jean-Louis Duff de la Ferme Paysan et Steve Plante de la Ferme Steve Plante, qui ont remporté les deux paires de billets.

NOUS SUIVRE

Consultez notre page **Facebook** 

et le **www.agri-marche.com**

pour connaître tous les détails concernant nos prochains événements!



Salon de la machinerie



VINCENT ROY

Négociant en grains
Agri-Marché inc.

COMMERCIALISATION MONDIALE À LA BAISSÉ ET TENSION À LA HAUSSE!

En 2017 et 2018, la croissance économique mondiale s'est accélérée dans plus de la moitié des pays. Les pays développés ont connu une progression de 2,2 % de leur économie au cours de ces deux années. Le taux de chômage de ces pays a diminué, atteignant un taux historiquement bas. Les économies en développement de l'Asie de l'Est et du Sud restent sur une trajectoire de croissance relativement forte.

L'activité économique mondiale devrait s'accélérer à un rythme de 3 % en 2019 par rapport à 3,1 % en 2018. Toutefois, les signes indiquant que la croissance aurait atteint son point culminant sont plus nombreux. Depuis le début de 2018, la croissance de la production industrielle mondiale et du volume des échanges de marchandises a ralenti. De plus, les tensions commerciales entre les plus grandes économies du monde se sont aggravées.

En décembre dernier, Standard & Poor's estimait les coûts du *shutdown* à 6,5 milliards de dollars et une perte de 0,2 point de croissance du PIB durant chaque semaine de paralysie du gouvernement américain.

Source : Standard & Poor's

FAITS MARQUANTS DES DERNIERS MOIS

CANADA

- Faible probabilité de hausse des taux d'intérêt en 2019;
- Tendance baissière du prix du pétrole;
- Ralentissement de l'inflation et diminution de la croissance du PIB;
- Salaires stables ou en faible augmentation, augmentation à venir très probable;
- Création d'emplois au ralenti, en dessous des attentes, mais qui demeure positive;
- TAUX DE CHÔMAGE STABLE/LÉGÈREMENT EN HAUSSE.

ÉTATS-UNIS

- Création d'emplois largement au-dessus des prévisions;
- TAUX DE CHÔMAGE À LA BAISSÉ;
- Salaires stables ou en faible augmentation;
- Inflation;
- Probabilité d'une hausse des taux d'intérêt attribuable à la création d'emplois et à l'inflation (TROIS HAUSSES À VENIR au cours des 18 prochains mois);
- Ralentissement du PIB (effet direct de la guerre commerciale);
- Les négociations entre les États-Unis et la Chine vont de l'avant;
- Arrêt des services gouvernementaux (*shutdown*) pour un mur de 5 milliards de dollars (négociations difficiles avec le Sénat à majorité démocrate).

DEVISE CAD/USD

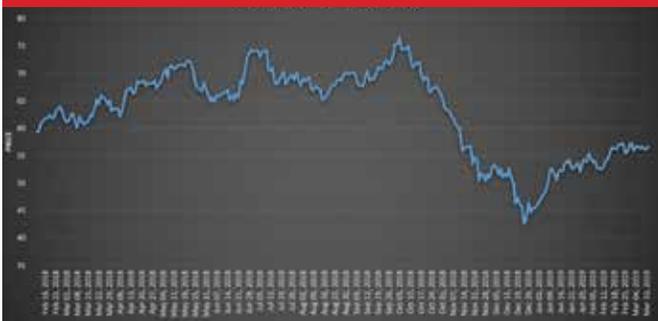
- Tendance baissier à moyen et long terme;
- Résistance à 0,76 CAD/USD à court terme et 0,7745 à moyen terme;
- Support à 0,74 CAD/USD à court terme et 0,7331 à moyen terme;
- Hausse rapide en 2016 et 2017 (**prix du pétrole et taux d'intérêt haussiers**).

(GRAPHIQUE 1) TAUX DE CHANGE CANADIEN CAD/USD



ÉNERGIE PÉTROLE

(GRAPHIQUE 2) VARIATION DU PRIX DE PÉTROLE



En d'autres mots, le taux de change CAD/USD a donné, à court terme, un coup à la hausse causé par le *shutdown* du gouvernement américain. Le prix du pétrole et l'amélioration des négociations entre les É.-U. et la Chine ont aussi eu un effet de levier positif. Il ne faut pas oublier que le Canada est pris entre l'arbre et l'écorce en raison de la détention de Canadiens en Chine à la suite de l'arrestation de Meng Wanzhou, la directrice financière du géant chinois des télécommunications Huawei, à la demande des Américains.

COMMODITÉS GRAINS

La température problématique en Amérique du Sud et la suspension des publications de rapports concernant l'offre et la demande (WASDE) ont créé de l'incertitude sur le marché des grains, lequel a affiché un profil haussier en début d'année. Les producteurs de grains ont toutefois pu profiter de belles occasions.

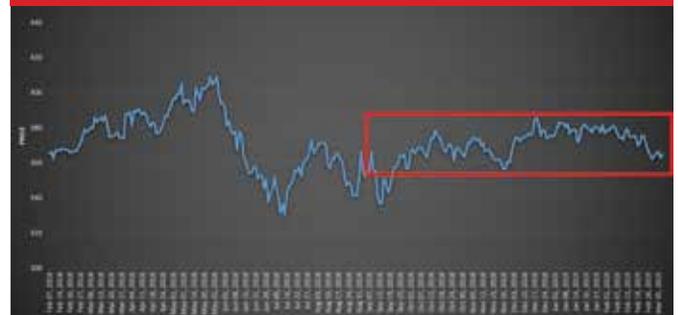
MAÏS

Bases locales à la hausse pour le maïs dès janvier 2019

Avec un dollar haussier en début février et un CBOT flat/baissier, les prix devraient diminuer localement. Pourtant, le prix du maïs à la ferme est à la hausse depuis le début 2019! Les animaux digèrent sensiblement le même volume de grains d'année en année. Certains intervenants doivent avoir des positions courtes. Au final, les bases locales de maïs FOB fermes ont gonflé rapidement dans les derniers mois, atteignant environ 0,40-0,50 \$ US et 1,70-1,80 \$ CA.

Marché flat (maïs)

(GRAPHIQUE 3) VARIATION DU PRIX DU MAÏS



BLÉ

(GRAPHIQUE 4) VARIATION DU PRIX DU BLÉ



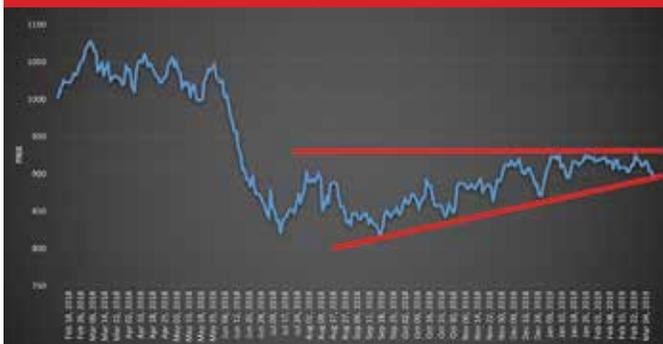
Le prix CBOT du maïs et du blé est faible et flat. La tendance est semblable, cependant le prix du blé était trop élevé comparativement au maïs. Un ajustement à la baisse était prévisible.

FÈVE SOYA

Prix Flat de la fève soya

Le soya ne donne pas les mêmes résultats que le maïs. Il subit les mêmes facteurs externes, le taux de change et CBOT. Au début de 2019, la valeur locale a atteint la valeur de remplacement. Les prix locaux n'étant pas intéressants pour les producteurs, les utilisateurs s'approvisionnent ailleurs... Les publications du Département de l'agriculture des États-Unis (USDA) auront une incidence sur la valeur des fèves. Toutefois, il serait étonnant de retrouver des prix semblables à ceux de juin 2018 (avant l'annonce de tarifs douaniers entre les É.-U. et la Chine).

(GRAPHIQUE 5) VARIATION DU PRIX DU SOYA USD



SUBVENTION AMÉRICAINE POUR LA FÈVE SOYA

Les Américains profitent d'un programme de dédommagement de tarifs étrangers, le MFP. Sans entrer dans les détails de ce programme, un producteur de fèves soya peut recevoir jusqu'à 1,65 \$US/bu (soit 18 % du CBOT) plafonné à 125 000 dollars.

Source : USDA

À surveiller

Il existe une donnée à surveiller, soit la valeur de remplacement. Avec les bases à la hausse, l'écart entre la valeur locale et la valeur de remplacement se rétrécit, voire se chevauche parfois! Il n'y a pas de raison de paniquer. Cependant, ne soyez pas trop gourmands! Les producteurs de fèves soya patientent alors que les importations se poursuivent, et les producteurs de maïs vendent au comptegoutte, près des valeurs de remplacement. La barre est placée haut pour 2019! Par rapport à l'an passé, de belles occasions s'offrent aux producteurs en ce début d'année; sachez les saisir.

(GRAPHIQUE 6) VALEUR DE REMPLACEMENT
VALEUR D'EXPORTATION

EN RÉSUMÉ POUR 2019

Les volumes totaux produits en Amérique du Sud pour le maïs et le soya sont historiquement élevés. Les Américains envisagent de produire un peu moins de soya et plus de maïs et de blé cette année. Les inventaires mondiaux de maïs, de soya et de blé sont élevés et risquent de l'être encore au cours de la prochaine année.

- Plus de maïs et de blé ensemencés aux États-Unis;
- Moins de soya ensemencé aux États-Unis;
- Volume élevé de grains produits en Amérique du Sud;
- Moins d'exportations de grains pour les États-Unis;
- Diminution du cheptel porcin en Chine (peste africaine porcine);
- Augmentation de la demande chinoise pour de la viande porcine.

PRÉVISIONS 2019

- Pression à la baisse du prix du maïs et du blé;
- Légère hausse du prix de la fève soya;
- Devise canadienne avoisinant 0,75 \$ CA/US
- Prix faible des protéines végétales.

AGRANDISSEMENT DU CENTRE DE GRAINS



PRÉSENT AU QUOTIDIEN

Afin de répondre encore davantage aux besoins des producteurs et fournisseurs de grains québécois, Agri-Marché investit dans l'agrandissement de son centre de grains.

Désormais le deuxième plus important centre de grains de la province, le site d'Agri-Marché permettra aux producteurs de réaliser des économies importantes, entre autres sur leurs frais de transport, et de profiter des meilleurs prix de grains au Québec.

COMMUNIQUEZ AVEC NOTRE ÉQUIPE
DE NÉGOCIANTS EN GRAINS POUR EN
CONNAÎTRE DAVANTAGE.

1 800 463-3410
AGRI-MARCHE.COM

- NOUVEAU SÉCHOIR ULTRAMODERNE AVEC CAPACITÉ ALLANT JUSQU'À 150 TONNES MÉTRIQUES À L'HEURE
- QUAI DE RÉCEPTION AGRANDI AVEC CAPACITÉ À 450 TONNES MÉTRIQUES À L'HEURE, SOIT UN CAMION AUX 5 À 7 MINUTES
- CAPACITÉ DE STOCKAGE AUGMENTÉE AVEC L'AJOUT DE 3 NOUVEAUX SILOS

AGRI
MARCHE
PRÉSENT AU QUOTIDIEN DEPUIS 1913

ENTREVUE AVEC LOUIS-FRANÇOIS MARCOTTE

À la suite de sa présence aux journées d'information Agri-Marché/Lactech de décembre 2018, Louis-François a bien voulu nous partager davantage au sujet de son parcours professionnel et de son cheminement entre son métier de cuisinier et sa grande implication dans le monde des affaires. Sur ce, bonne lecture!

COMMENT FAITES-VOUS POUR CONCILIER VOTRE VIE DE FAMILLE ET VOTRE TRAVAIL ?

En fait, je dirais que c'est un jeu d'équilibre qui est perpétuel, dans le sens où j'ai le luxe de travailler dans un milieu le fun. La restauration et les médias sont les deux plus beaux milieux, mais ils sont aussi dangereux parce qu'il n'y a pas de fin au plaisir dans ce que l'on fait. Dans la restauration, plus particulièrement, il y a un mythe qui dit que nous travaillons seulement lorsque les gens sont en congé ou en période festive. Il y a un côté où cela est vrai, mais le luxe que j'ai depuis quelques années est de travailler avec La Cage et le Groupe Sportscene et ça me permet de travailler dans la restauration à temps plein sans avoir à capitaliser sur mes soirs et fins de semaines. Donc pour moi, c'est un avantage énorme. À l'âge où sont mes enfants, présentement 3, 8 et 17 ans, ça me permet d'être plus présent. Oui, je dois partir quelquefois, mais c'est un travail d'équipe; ma conjointe est là aussi pour pallier aux horaires avec moi. L'autre avantage que j'ai est que nous venons de déménager il y a quelques mois sur la Rive-Sud, donc moins loin du bureau. Nous voulions avoir un chalet à temps plein et c'est un petit peu ça que nous avons fait. Nous sommes à la campagne à tous les jours. Nous n'avons plus à faire des allers-retours entre le chalet et la maison, avec toutes les préparations reliées aux déplacements. Je sauve maintenant entre quatre et cinq heures de déplacements par semaine depuis que nous sommes déménagés. C'est aussi un jeu d'équilibre. Je le répète souvent, mais en bout de ligne, ça marche!

EST-CE QUE VOUS AVEZ EU UN LIEN AVEC LE MILIEU AGRICOLE LORSQUE VOUS ÉTIEZ PLUS JEUNE ?

Non, mais j'aurais bien aimé ça! Je dis toujours à la blague que je n'aurais pas dû naître à Montréal mais en campagne. Pour moi, la campagne et l'agriculture sont de loin plus confortables que la ville.

EST-CE QUE VOTRE PÈRE VOUS A TRANSMIS DES VALEURS EN LIEN AVEC VOTRE MÉTIER ?

Mon père travaillait dans un milieu complètement autre; il était dans le secteur de la finance. Mais il ne m'a jamais empêché de faire ce que j'avais envie de faire, il a toujours été derrière moi. J'ai eu des parents assez présents mais qui ont respecté ma non-conformité. Ils ne m'ont jamais mis des freins dans mes projets. Dans ma première entreprise, il fallait vraiment que mon père croie en moi et en mon projet, puisque ça aurait pu dérouter assez facilement. J'ai eu le privilège d'être bien entouré et soutenu.

QUEL A ÉTÉ LE PLUS GRAND OBSTACLE QUE VOUS AVEZ RENCONTRÉ DANS VOTRE CARRIÈRE ET COMMENT L'AVEZ-VOUS SURMONTÉ ?

En fait, je suis devenu épileptique quand j'avais 17 ans. Donc l'épilepsie est devenue, au fil des années, un vecteur positif dans le sens où ça m'a forcé à avoir une qualité de vie et de saines habitudes de vie; donc pour moi, cela a été de

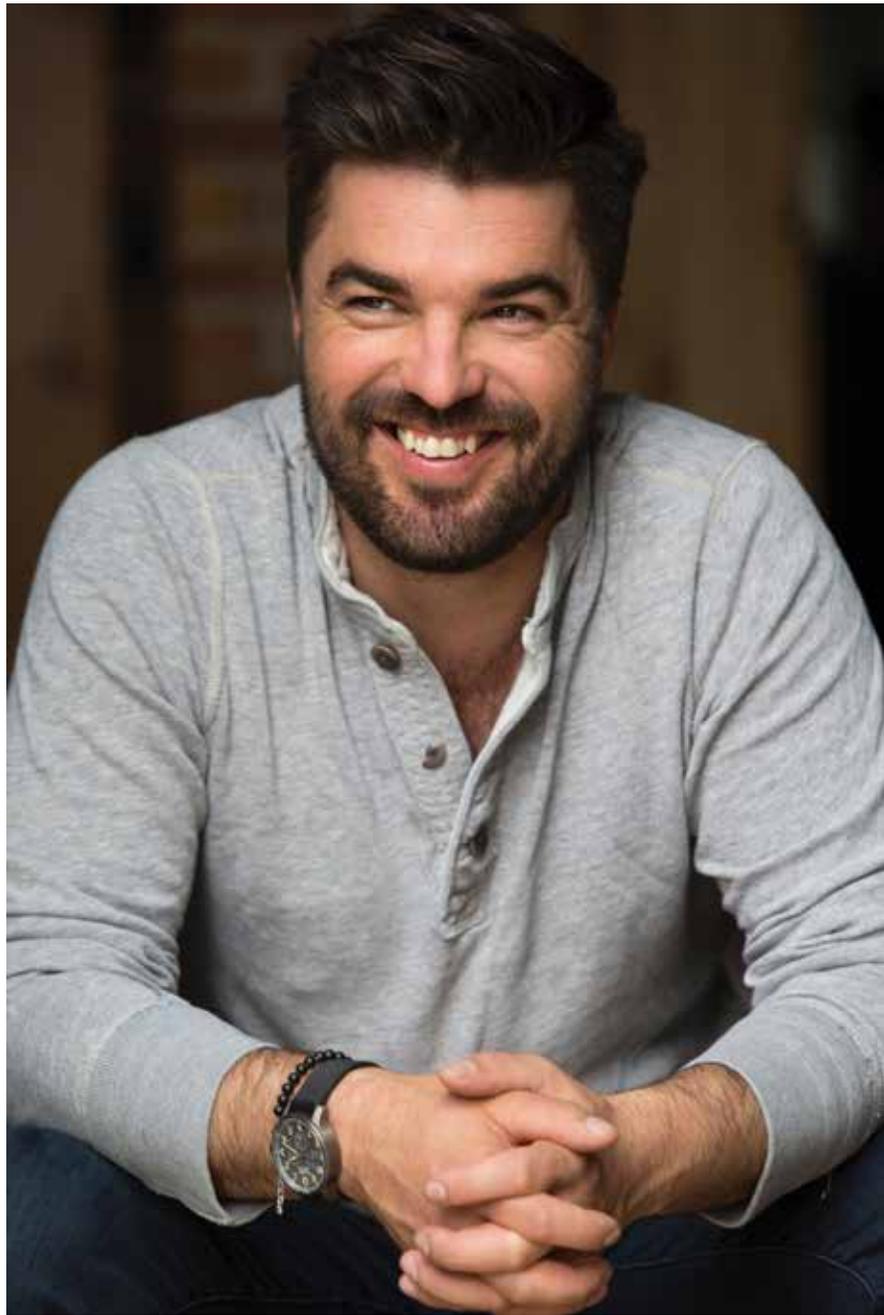
bons côtés. Je pense que quand tu as un diagnostic d'une maladie que tu vas avoir pour la vie, ça t'amène à voir les choses différemment et à faire attention à toi. Quand tu es jeune, tu te sens immunisé, tu roules tes affaires, tu fais la fête, tu te lèves tôt... J'ai dû prendre conscience de certains enjeux un peu plus jeune que les autres et j'ai dû me construire un équilibre un peu plus rapidement.

QUELLE IMPORTANCE ACCORDEZ-VOUS AUX PRODUITS LOCAUX ET COMMENT LES INTÉGREZ-VOUS DANS VOS RECETTES ?

En fait, La Cage est un bon exemple. Quand j'ai commencé, il y a quatre ans et demi, tout était à refaire alors le défi était énorme. Un des premiers points importants pour moi était de réintégrer les produits locaux. C'était un gage de qualité que je pouvais faire rapidement et avec un minimum d'impact. Quand on parle d'approvisionnement et que nous changeons des produits, ça nous permet de travailler rapidement sans avoir à changer les habitudes en cuisine. Pour moi, cela a été une des premières étapes et c'est resté un des attributs majeurs pour nous puisqu'une des lignes que nous avons est très locale; on y tient et on ne la lâche pas. Nous voulons que nos équipes travaillent dans le sens de cet objectif-là. Il est certain que ce n'est pas toujours parfait, mais il y a tellement de possibilités que nous pouvons faire avec les produits locaux. Il est certain que des fois, nous devons aller prendre des aliments un peu plus loin, par exemple dans les Maritimes, mais nous essayons de rester le plus proche possible.

DANS LE BUT DE CONTINUER VOTRE APPROVISIONNEMENT LOCAL, EST-CE QUE VOUS EFFECTUEZ DES VISITES DE FERMES OU DE VIGNOBLES ?

Oui. Par exemple, nous prenons toutes nos patates auprès d'une ferme sur l'île d'Orléans; tout notre lot de patates vient de cette ferme. Quant aux tomates, pour moi, c'est un produit important. Le plus beau moment de l'année est quand nous pouvons rentrer des tomates de champ pour l'été, un super produit! Mais lorsque la saison est terminée et qu'il faut s'approvisionner à l'extérieur du



pays, tu n'as plus la même constance dans les produits. C'est pourquoi nous nous sommes tournés vers les tomates de serre. Nous avons ces tomates à l'année, donc nous avons une tomate qui est faite ici, qui est contrôlée, qui est belle, avec laquelle nous pouvons bien travailler en cuisine. Avec 45 restaurants, il est important de pouvoir assurer une constance. Il y a un enjeu

de prix, mais il y aussi un enjeu d'approvisionnement. Ce n'est pas toujours simple.

COMMENT PERCEVEZ-VOUS LES ENJEUX DE L'AGRICULTURE FACE AUX ALIMENTS? LES AJOUTS DE VITAMINES, SANS ANTIBIOTIQUES, ETC.

Notre travail se fait naturellement, puisque les agriculteurs fabriquent des produits plus nichés, sous leur nom. Ils font donc beaucoup plus attention à ce qu'ils mettent dans leur produit et comment ils le cultivent, contrairement à ce que nous pouvons voir dans la production de masse. Les consommateurs posent beaucoup plus de questions maintenant et sont intéressés à savoir ce qu'il y a dans leur assiette, d'où proviennent les aliments, donc nous nous devons de faire attention. Il faut être transparent au maximum. Rien ne peut être caché et ça fait une grosse différence.

EST-CE QUE VOUS ENTRETENEZ DES LIENS AVEC LA COMMUNAUTÉ AGRICOLE?

Eh bien moi, je deviens ami facilement alors j'ai tissé des liens au fil des années! (rires) J'essaie aussi d'entretenir les liens que j'ai construits. D'autre part, le Québec est assez petit alors je rencontre des gens partout et tout le monde se connaît dans le milieu. Ça va vite alors il n'est pas long que tu te crées des contacts.

COMMENT VOYEZ-VOUS L'ÉVOLUTION DE L'ALIMENTATION DES QUÉBÉCOIS DANS LES CINQ PROCHAINES ANNÉES?

Il faut être super aiguisés et s'adapter à l'évolution des consommateurs. Cela change beaucoup de choses. Il faut être à l'avant-garde et apprendre à gérer ces demandes-là. Nous avons lancé, dernièrement, l'option des galettes végé à La Cage.

QU'EST-CE QUI VOUS A MENÉ VERS LE MÉTIER DE CUISINIER?

Je ne dirais pas qu'être cuisinier était un accident de parcours, mais j'avais commencé mes études en génie mécanique au cégep. J'ai toujours été un gars très manuel qui aime et qui a besoin d'être dehors. Au fil du temps, j'ai fini mon cours, mais je me suis rendu compte que j'aimais faire de la soudure mais je n'aimais pas faire de la programmation. Étant plus jeune, je travaillais toujours dans le domaine de l'alimentation dans mes emplois. À 14 ans, je travaillais dans une petite boucherie à Dorval et je me suis dit que j'allais essayer le cours de boucherie. C'était un DEP mais à cette époque-là, ce genre de cours n'était pas trop à la mode. Je me suis dit que de l'expérience dans une cuisine, ça ne serait jamais perdu alors mes parents m'ont appuyé et finalement, cela a donné un bon résultat je crois! Ça a bien fini!

EST-CE QUE VOUS PRÉFÉREZ LE MONDE DES AFFAIRES OU ÊTRE DANS LE FEU DE L'ACTION DANS LES CUISINES?

Ma carrière a fait en sorte que je suis devenu entrepreneur, donc c'est certain que j'ai eu à développer ce côté-là, que j'aime beaucoup d'ailleurs. C'est certain que le côté chef va toujours être en moi; je ne pourrai jamais sortir ce côté-là de moi mais le côté entrepreneur fait beaucoup plus partie de ma vie maintenant.

VOUS AVEZ ACQUIS UNE CABANE À SUCRE, SOIT LA TABLÉE DES PIONNIERS; QU'EST-CE QUI VOUS A INTÉRESSÉ DANS LE MONDE ACÉRIQUE?

En fait, j'avais déjà une petite érablière où était mon chalet. J'apprenais, je m'amusais. Je n'étais pas encore à La Cage alors mes hivers étaient moins occupés. Je suis le genre de gars qui a besoin d'avoir beaucoup de projets en avant, d'être toujours occupé. Je faisais mes tournages et j'arrivais au mois de janvier un peu plus tranquille, et ce projet-là est passé. Nous sommes rendus à plus de 19 000 clients qui passent en douze fins de semaines. Alors cela me tient très occupé et j'aime vraiment ça!

POLITIQUE D'ACHAT EN SANTÉ ET SÉCURITÉ



MARTIN MÉTHOT

Consultant en GRH et SST
Momentum Agricole inc.

Avez-vous une politique d'achat en matière de santé et sécurité dans votre entreprise?

Avant de répondre à la question, permettez-moi de définir ce que ça veut dire! Il s'agit d'un **document écrit qui détaille les choses importantes à considérer en santé, sécurité et prévention lorsque vous procédez à l'achat de machinerie, d'outils ou d'équipement.**

Votre politique doit être écrite dans des mots simples, faciles à comprendre et surtout faciles à retenir. Elle doit être assez brève : **2/3 de page au maximum, en gros caractères.** Elle servira de balise aux dirigeants de votre entreprise quant aux critères et orientations à respecter avant et pendant la négociation de vos achats.

L'objectif est simple : remplacer et acquérir du matériel conformément aux exigences, lois, règlements et normes en vigueur au Québec. Et éviter qu'une fois rendu chez vous, vous deviez **modifier, ajouter ou améliorer** certaines choses sur le plan de la sécurité de façon à rendre la machinerie ou l'équipement sécuritaire et conforme.

Par expérience, il en coûte toujours plus cher de le faire après qu'avant...

MAIS QUE DOIT CONTENIR UNE POLITIQUE D'ACHAT EN SANTÉ ET SÉCURITÉ?

- Une courte introduction qui énonce la volonté de l'entreprise de posséder du matériel, de l'équipement, de la machinerie et des outils sécuritaires et conformes pour éviter les accidents du travail... et les problèmes qui viennent avec!

- La mention de l'obligation qu'il soit spécifié par écrit sur les contrats d'achat que vous signez que l'équipement dont il est question doit être muni de tous les dispositifs de protection et de sécurité offerts par le fabricant ou l'installateur.
- Le fait que tout doit être conforme aux législations provinciales et fédérales.
- La mention de l'obligation, pendant les démarches avant achat, de tenir compte de critères comme la facilité de travailler avec l'équipement et d'en assurer un entretien sécuritaire. Bref, il faut souligner l'importance de choisir un équipement qui élimine des étapes de travail désagréables ou des risques d'accidents!
- Compte tenu de la quantité importante d'équipement et de machinerie sur la plupart des fermes et du fait que plusieurs blessures sont attribuables à un manque de protection, **la politique d'achat prend tout son sens!**

Mettez-la par écrit, diffusez-la et conservez-la à vue dans votre bureau. Il s'agit d'un outil simple qui vous aidera dans votre gestion de la prévention des accidents du travail.

Vous êtes à court d'idées et de temps pour préparer votre politique d'achat en santé et sécurité? N'hésitez pas à nous contacter pour que nous vous aidions à réaliser ce mandat!

Momentum Agricole inc.

Le côté humain de l'agriculture

PRÉSENTS

pour la relève



NOUS APPUYONS CEUX QUI VONT LOIN!

Engagés depuis plus de 100 ans dans l'industrie agricole, Agri-Marché et Lactech sont fiers de soutenir les producteurs de demain. Conscients des défis auxquels feront face les générations futures d'entrepreneurs, nous prenons part activement au développement de la relève en contribuant financièrement à différentes remises de bourses, projets et événements organisés pour et par la relève.

Nos activités, en plus de notre publication Agri-Nouvelles, reflètent bien notre engagement à mieux outiller les jeunes passionnés du domaine.

SUIVEZ-NOUS  

1 800 463-3410 • AGRI-MARCHE.COM

lactech

AGRI
MARCHE

REMISE DE BOURSES DE LA FONDATION DU CÉGEP DE LÉVIS-LAUZON

La remise de bourses du Cégep de Lévis-Lauzon s'est déroulée le 20 février dernier. Le Département de gestion et technologies d'entreprise agricole a remis un total de 15 bourses. Agri-Marché était une fois de plus présent lors de cette occasion dans le but d'honorer les étudiants et étudiantes pour l'excellence de leur travail, leur persévérance ainsi que leur engagement envers le milieu agricole. Nous tenons à féliciter tout particulièrement M^{me} Dominique Daigle, récipiendaire de la bourse Agri-Marché pour s'être démarqué avec ses résultats scolaires!



Dominique Daigle, récipiendaire de la bourse Agri-Marché et Samuel Couture, négociant en grains chez Agri-Marché inc.



Le dernier marathon

Tous les marathoniens le savent : on ne s'envoie pas une poutine derrière la pomme d'Adam avant de se farcir une course de 42 km. Non seulement c'est comme mettre de l'eau dans le gaz, mais à lui seul, le stress de l'événement suffit à perturber la digestion. Au Centre d'expertise en production ovine du Québec (CEPOQ), des chercheurs souhaitent étudier l'intérêt qu'il y aurait à diminuer l'alimentation des agneaux avant qu'ils ne prennent le chemin de l'abattoir.

Le Québec occupant le deuxième rang des provinces canadiennes pour la production ovine, il va de soi que l'accroissement de la rentabilité et de la compétitivité des entreprises de même que l'amélioration génétique, la préoccupation

pour la santé des troupeaux et la sécurité alimentaire sont l'objet d'études poussées. Dans le cas du transport, les scientifiques voudraient pouvoir brosser un tableau précis des temps de trajets et d'attente aux abattoirs. L'instauration d'une telle grille de calcul permettrait d'établir un plan de jeûne standardisé à la ferme, une diète qui serait bénéfique tant pour le producteur que pour le consommateur et le bien-être des agneaux.

Source : <https://www.elevageetcultures.com/single-post/2019/01/14/Le-dernier-marathon>

Des bactéries et des œufs



Une précédente investigation avait montré que dans la production de poulets de chair, les infections, et plus particulièrement l'E. coli, étaient responsables de plus de 50 % de la mortalité des poules reproductrices. Une équipe de chercheurs danois s'est donc penchée sur l'impact d'une procédure de désinfection utilisée dans des conditions commerciales sur le microbiome de la coquille d'œuf.

Quand on sait que la bactérie E. coli compose 80 % de la flore intestinale des êtres à sang chaud et que certaines souches provoquent de graves maladies, on ne s'étonnera pas qu'elle soit l'organisme vivant le plus étudié. Même les œufs font l'objet d'investigations. Une récente recherche menée à la faculté des sciences médicales de l'université de Copenhague a permis de constater qu'une certaine pratique de désinfection des œufs pouvait réduire le risque de transmission d'E. coli de la poule à ses poussins.

Source : <https://www.elevageetcultures.com/single-post/2018/12/14/Des-bact%C3%A9ries-et-des-%C5%93ufs>

6 200 \$

C'est le prix du jambon le plus cher au monde, le jambon espagnol *pata negra bellota*. Ce jambon est produit à partir d'une race de porc unique d'origine andalouse aujourd'hui en voie de disparition appelée *Manchado pur ibérico de Jabugo* (jambon de pur porc tacheté ibérique de Jabugo). Les porcs produisant ce jambon sont élevés en semi-liberté, sur 5 à 6 hectares de plaines sur lesquelles ils pâturent et se nourrissent des glands tombés au sol. Après 3 ans, lorsqu'ils ont atteint un poids de 170 kg, les porcs sont abattus. Les jambons sont alors plongés dans le sel pendant une semaine, avant d'être lavés puis suspendus dans une pièce à température contrôlée pendant 3 mois. Ils sont ensuite suspendus pendant 1 an et demi et séchés par la brise de la montagne, puis déplacés au sous-sol où ils passeront 4 à 5 ans avant d'être nettoyés, vendus... et dégustés!



Source : <https://blog.jambonsoliveras.fr/jambon-plus-cher-monde-coute-combien/>



SUDOKU

NIVEAU : DIFFICILE

			2	5	9		
8	7	9					
2			1	3			
	9		8		5		
1		7	4			2	
	7		6	4			
	8	4				3	
			9	8		6	
4	1	3					

Règles du Sudoku

Vous devez remplir toutes les cases vides en plaçant les chiffres de 1 à 9 une seule fois par ligne, une seule fois par colonne et une seule fois par boîte de 9 cases. Chaque boîte de 9 cases est marquée d'un trait plus foncé. Vous avez déjà quelques chiffres par boîte pour vous aider. Ne pas oublier : vous ne devez jamais répéter plus d'une seule fois les chiffres de 1 à 9 dans la même ligne, la même colonne ou la même boîte de 9 cases.

ÉNIGME

Pour faire cuire un œuf, il faut trois minutes. Ma mère veut faire cuire trois œufs, combien de temps faut-il pour les faire cuire ?

Solutions à la page 70

MOT-MYSTÈRE

Spécial K • 12 LETTRES

A AIKIDO ASHKENAZES	J JACKPOT JOKER	KIPPOUR KOPECK KOSOVARS KURDE KUSTE	N NICKEL	S SANSKRIT SKIPPER STEAK STOCK SUDOKU
B BABOUCHKA BASKET BIKINI BOOKMAKER BUNKER	K KABYLE KAPOK KARSTIQUE KEFFIEH KEPI KETCHUP KILOMETRE KIPPA	L LOUKOUM	O OUKASE	T TROTSKISTE
C CHAPKA COOKIE		M MARKETING MIKADO MOKA	P PANCAKE PAPRIKA POLKA	

C	P	E	T	R	O	T	S	K	I	S	T	E	K	O
H	A	U	K	B	I	K	I	N	I	M	O	O	D	K
A	P	Q	H	A	A	Y	P	E	A	K	P	I	B	E
P	R	I	A	C	E	S	E	R	A	A	K	L	O	F
K	I	T	S	K	T	T	K	T	K	I	C	B	O	F
A	K	S	H	E	O	E	S	E	A	S	A	U	K	I
K	A	R	K	K	T	M	K	M	T	I	J	N	M	E
L	B	A	E	I	B	A	B	O	U	C	H	K	A	H
O	Y	K	N	P	D	O	C	L	U	S	E	E	K	M
P	L	G	A	P	P	K	C	I	O	K	K	R	E	U
J	E	E	Z	O	T	I	R	K	S	N	A	S	R	O
O	K	D	E	U	E	I	K	O	O	C	C	S	P	K
K	C	R	S	R	A	V	O	S	O	K	N	E	E	U
E	I	U	K	O	D	U	S	M	I	K	A	D	O	O
R	N	K	K	O	P	E	C	K	A	P	P	I	K	L

www.fortismot.com

JNB

L'OUTILLEUR AGRICOLE

— DEPUIS 1913 —

VOUS OUTILLER, C'EST NOTRE MÉTIER!



MAGASINEZ
BOUTIQUE EN LIGNE
JNBoutilleur.com



COMMANDEZ
24 H SUR 24
7 JOURS SUR 7



RECEVEZ
VOTRE COMMANDE
PARTOUT AU QUÉBEC

**MAGASINEZ DANS L'UNE DE NOS
5 QUINCAILLERIES
SPÉCIALISÉES POUR LES AGRICULTEURS**

SAINT-HENRI, SAINT-LAMBERT-DE-LAUZON,
SAINTE-CLAIRE, SAINT-CHARLES ET SAINT-BONAVENTURE

1-877-889-9521

info@jnboutilleur.com



Abonnez-vous à notre infolettre
pour connaître nos promotions.

DES INVESTISSEMENTS ÉCONOMIQUES

La mission première de JNB L'Outilleur Agricole est d'offrir une diversité de produits et d'équipements d'élevage de qualité tout en répondant aux besoins premiers de ses clients. Grâce à l'expertise de ses conseillers, JNB est à l'affût des nouveaux produits permettant d'améliorer les bâtiments et la biosécurité dans les élevages tout en faisant économiser et en minimisant les dépenses quotidiennes en matière d'opération des élevages. En voici quelques exemples.

AMÉLIORATION DES BÂTIMENTS

Des produits spécialisés utilisés pour les bâtiments industriels font économiser des sommes importantes lorsqu'ils sont appliqués dans les bâtiments de ferme. L'application d'époxy sur un plancher de béton ou de bois ou d'anticorrosifs sur une toiture de tôle peuvent s'avérer un excellent moyen de protéger votre investissement et de réduire vos coûts d'exploitation à moyen et long termes.

APPLICATION D'ÉPOXY

L'application d'un produit d'époxy approprié sur du bois ou du béton augmentera la longévité du plancher d'un bâtiment. Les fientes, la salive, le sel de la moulée, les produits de désinfection et les divers produits de nettoyage délaminent le contreplaqué ou érodent le béton, nécessitant ainsi un remplacement prématuré. En appliquant le bon produit, le plancher sera plus résistant à l'eau, à l'acidité et aux déjections animales. L'époxy agira comme barrière contre les ténébrions, réduira le temps de nettoyage et de lavage et améliorera l'efficacité des produits désinfectants et antiparasitaires.



ANDRÉ TURCOTTE

Représentant agricole
JNB L'Outilleur Agricole



CAROLYN BOLDUC

Adjointe agricole
JNB L'Outilleur Agricole

(TABLEAU 1) ÉVALUATION DES COÛTS D'ÉPOXY

Matériel	Coût	
Contreplaqué 5/8 po Fir Select	1 \$/pi ²	Non installé
Époxy EP101 (0,012 po d'épaisseur)	0,60 \$/pi ²	Installation incluse

*Prix calculé au moment de la rédaction pour une surface de 12 000 pi². Un rafraîchissement sera à prévoir aux 6 à 10 ans à la suite de l'application pour rebâtir l'enduit du plancher, à raison de 0,004 po à 0,006 po d'épaisseur. Cette application pourra représenter approximativement de 0,22 \$ à 0,25 \$/pi².



Application d'époxy sur du béton



Application d'époxy sur plancher de bois, Ferme V.B.L. inc.

Pour plus de renseignements sur ce produit, bien vouloir vous référer à l'article de l'Agri-Nouvelles sur le sujet paru en janvier 2018.

APPLICATION D'ANTICORROSIFS

JNB offre des produits anticorrosifs pour les surfaces métalliques. Les toitures de ferme, principalement en tôle, sont souvent sujettes à la corrosion. L'application d'un anticorrosif, simple et rapide, permettra de protéger votre investissement et d'économiser en matière de temps, de main-d'œuvre et de coûts de remplacement. Ce produit prolonge de plusieurs années la vie utile de la tôle.

(TABLEAU 2) ÉVALUATION DES COÛTS D'APPLICATION D'ANTICORROSIFS

Matériel	Coût
Application de Sopralastic Alu sur de la tôle affectée	0,22 \$ - 0,25 \$/pi ²
OU	
Enduit au zinc comme sous-couche pour peinture	0,45 \$ - 0,60 \$/pi ²
ET	
Coût d'installation au rouleau, outillage et main-d'œuvre	0,05 \$ - 0,10 \$/pi ²

Pour plus d'information sur ces produits, n'hésitez pas à nous contacter à info@jnboutilleur.com.

AMÉLIORATION DE LA BIOSÉCURITÉ INSTALLATION D'UN SYSTÈME DOSEUR

Comme il en a été question lors des journées d'information de décembre dernier d'Agri-Marché à l'occasion d'une conférence destinée aux éleveurs de volailles, le conditionnement de l'eau d'abreuvement deviendra de plus en plus un impératif avec la diminution de l'utilisation des antibiotiques. Il existe des solutions adaptées à chacune des situations pour améliorer le contrôle de l'eau ou pour un système complet. Il faut prévoir un investissement qui varie de 500 \$ à 2 000 \$.

AMÉNAGEMENT D'UN SYSTÈME POUR LA GESTION DE LA BIOSÉCURITÉ

Comme l'exposait un précédent article de l'Agri-Nouvelles signé par JNB (voir janvier 2019, page 27), dans l'optique de maintenir un troupeau en santé et de réduire les maladies et les coûts de traitement, les producteurs doivent prendre des mesures pour restreindre et contrôler les risques d'introduction et de transmission d'agents pathogènes. L'aménagement d'une ZAR (zone d'accès restreint), d'une ZAC (zone d'accès contrôlé) et d'une entrée danoise peut réduire les coûts de vétérinaire et de médicaments. Pour l'aménagement d'une entrée séparée avec ponceau et d'un petit stationnement pour les visiteurs, on peut estimer un coût variant entre 1 000 \$ et 3 000 \$. L'aménagement d'un portique de type entrée danoise pourrait par ailleurs être envisagé pour un investissement aussi modeste que de 400 \$ à 600 \$ en matériaux; il est possible d'installer un banc-barrière, un évier, un plancher latté en plastique et un scellant à béton pour ce prix.

Nos représentants seront heureux de partager avec vous leurs meilleurs trucs afin de réduire vos coûts d'opération tout en améliorant la durée de vie de vos investissements. Tous les efforts de JNB sont mis en œuvre en vue de trouver des solutions aux problèmes courants d'une entreprise agricole.

Pour nous contacter :
info@jnboutilleur.com
JNBoutilleur.com

Vous outiller, c'est notre métier.





*Semican...
tout un champ
de compétences!*

1-866-SEMICAN • semican.ca

DÉVELOPPEMENT | RECHERCHE | SPÉCIALITÉ

TOUT LE MONDE EN PARLE : LES ENGRAIS VERTS

Depuis quelques années, on entend de plus en plus parler des engrais verts, ou autrement dit des cultures de couverture. Leurs avantages sont nombreux, notamment en matière d'amélioration de la fertilité du sol.

Alors que certaines plantes permettront de redonner de l'azote à la culture suivante, d'autres, par les spécificités de leur système racinaire, viendront plutôt améliorer la structure du sol et sa porosité ou auront un effet décompactant. Un point supplémentaire à considérer est le retour en matière organique. Il est même possible de faire de la biofumigation en cultivant des engrais verts. Limiter l'érosion, améliorer la capacité portante du sol, faire compétition aux mauvaises herbes et remettre en circulation des éléments nutritifs du sol sont aussi des raisons additionnelles pouvant justifier l'utilisation des plantes de couverture. Quoi qu'il en soit, lorsque vient le temps de choisir un mélange, il faut prendre le temps d'évaluer sous quels aspects on souhaite travailler nos sols.

RETOUR D'AZOTE POUR LA CULTURE SUIVANTE

À cet égard, ce sont les légumineuses qui sont les championnes. Ce n'est pas dans le système racinaire que l'azote sera entreposé. Les nodules sont plutôt les sites du travail des bactéries et l'azote est réparti dans tout le plant. Le rapport carbone/azote est intéressant du côté des légumineuses puisqu'il est faible; il permet donc une décomposition très rapide. Selon les années et le stade de maturité de la plante, on peut s'attendre à un retour de 20 à 150 unités d'azote.

On retrouve une panoplie de trèfles qu'il est possible d'utiliser en culture de couverture. En ce qui a trait aux espèces annuelles, le trèfle incarnat et le trèfle d'Alexandrie sont disponibles. Leur développement est plus rapide que celui des variétés vivaces et ils ne survivront pas à l'hiver, ce qui peut être un avantage dans certains cas.

En ce qui concerne les trèfles vivaces, on retrouve le trèfle rouge et le trèfle alsike et au niveau des blancs, le ladino, le nain et le huia. Ils sont souvent utilisés en association. On les fauche ou on les enfouit à la floraison.

Le pois fourrager compte aussi beaucoup d'adeptes puisqu'il peut être semé tard et aura une croissance rapide jusque tard à l'automne. Attention à son système racinaire plutôt à la surface; il préfère donc les sols loameux ou argileux et trouvera difficiles les périodes de sécheresse. Il n'aura pas d'effet sur la structure du sol, mais peut produire une forte biomasse et donc un bon retour en matière organique. On l'utilise généralement en combinaison avec une céréale. On entend également parler du pois autrichien. Ce dernier a une plus grande tolérance au gel et pourrait parfois survivre à l'hiver. Par contre, les hivers québécois sont peu propices à sa survie.



Trèfle incarnat



JUDITH FRANCEEUR, agr.

Directrice de territoire
Semican inc.



STÉPHANE PÉPIN

Conseiller aux ventes végétales
Agri-Marché inc.



Vesce commune

Les vesces sont aussi intéressantes à semer. Plutôt agressives, il y a la commune qui est annuelle et la velue qui survit occasionnellement à l'hiver. Elles sont à utiliser pour leur retour d'azote élevé, mais possèdent un système racinaire très développé bien qu'en surface.

La féverole est une autre option à envisager. Elle produit un niveau intéressant de biomasse et possède un système racinaire très structurant. Par contre, la semence est dispendieuse.



Féverole

LES CRUCIFÈRES

Les crucifères présentent des systèmes racinaires structurants et un fort développement aérien. Ils répondent bien au semis à la volée. Par contre, ce type de plant a un besoin élevé en azote; il est donc à utiliser lorsque du fumier est à valoriser. Sinon, il est possible d'être déçu par son développement. Lorsque la rotation inclut d'autres crucifères, il y a un bémol à utiliser ce type de culture à cause des maladies.

Dans cette catégorie se trouve le radis décompacteur. Celui-ci est intéressant pour sa croissance jusque tard à l'automne et son système racinaire imposant. Par contre, pour l'effet décompactant, gardez en tête qu'il s'agit d'une plante et non d'une sous-soleuse! À la suite d'un travail mécanique de décompactation, le radis peut être un bon allié. Il ne survit pas à l'hiver et se décompose plutôt rapidement. Les trous qu'il peut faire sont plutôt impressionnants!

Au niveau des moutardes, les plus populaires sont les jaunes (aussi appelé blanches) et les brunes. Les deux catégories résistent bien aux premiers gels et développent des biomasses intéressantes. L'intérêt de la moutarde brune réside dans ses effets biofumigants. Cette dernière est riche en glucosinolates et ceux-ci, en se décomposant, se transforment en un composé volatil et toxique pour certains organismes. Par contre, pour la réussite de l'opération, des précautions doivent être prises quant à la période d'incorporation au sol. La moutarde doit être au bon stade, les conditions climatiques doivent être propices et un broyage adéquat doit être fait.



Radis décompacteur

ET LES AUTRES...

Plusieurs autres types de végétaux peuvent être utilisés en engrais vert. Le sarrasin, par exemple, est un champion pour étouffer les mauvaises herbes. Son système racinaire est très développé et favorise la formation d'agrégats. Il laissera peu de résidus au sol. La phacélie peut aussi être utilisée en culture de couverture. Très populaire en Europe, elle sera bénéfique si semée pour une saison complète. Sur le plan racinaire, elle est très ramifiée bien que son système soit peu profond. Au niveau des graminées, le ray-grass est de plus en plus connu, et avec raison! Il comporte beaucoup de racines, tolère la compaction, est excellent en partenariat avec le trèfle et peut être annuel ou semi-annuel. Les céréales comme le seigle d'automne ou l'avoine sont aussi des options à envisager.



Phacélie



Mélange en intercalaire dans le maïs

EN INTERCALAIRE, ON FAIT QUOI?

Plusieurs des plantes mentionnées peuvent être utilisées en culture intercalaire. Les trèfles, radis et ray-grass sont de bons choix souvent combinés. Dans le maïs, on implante les intercalaires au stade 5-6 feuilles. On n'ajuste pas la fertilisation en conséquence, mais on sélectionne avec attention les herbicides et résiduels. Différents équipements sont disponibles pour le semis. Il est à noter que semer à la volée est généralement la technique la plus simple, mais pas nécessairement la plus efficace si aucun travail n'est fait à la surface du sol. Les céréales sont aussi propices à la culture intercalaire.

Il peut parfois être difficile de chiffrer les répercussions économiques des cultures de couverture dans nos rotations, mais il va de soi que leurs effets sont bel et bien présents. Prenez soin de votre terre, elle saura vous le rendre!

*Remerciements à Roselyne Gobeil, agr.,
spécialiste en engrais verts chez Semican*

**BIENVENUE DANS L'ÉQUIPE!**

JÉRÔME BLOUIN-BEAULIEU se joint à l'équipe de Régis Soucy à titre de conseiller végétal pour la région Beauce-Québec. Détenant un baccalauréat en agronomie et fort de son expertise acquise dans le secteur végétal au cours des dernières années, entre autres chez Synagri, Jérôme est une belle ressource pour venir renforcer l'équipe actuelle dans le secteur végétal. Il mettra à profit autant ses connaissances que ses forces de joueur d'équipe, son dynamisme et sa rigueur.



UNE FORCE DURANT TOUTE LA SAISON



Hybrides de maïs Ensilage Ready^{MC} de DEKALB^{MD}

Du lait en quantité et en qualité pour chaque hectare que vous cultivez. Depuis des années, DEKALB crée des produits d'ensilage de maïs à haut rendement pour les producteurs canadiens. Aujourd'hui, la marque DEKALB^{MD} propose des hybrides qui offrent le plus de potentiel pour produire un ensilage de première qualité et un maximum de lait par hectare. Ces produits profitent d'une génétique provenant de partout dans le monde, mais testée localement, de sorte que nous pouvons vous offrir un éventail de produits très performants qui répondent à vos besoins pour la maturité ainsi que pour la résistance aux maladies et aux insectes. De plus, vous pouvez compter sur nous pour des conseils agronomiques pratiques qui vous permettront de tirer le maximum de vos hybrides pour ensilage.

Les hybrides Ensilage Ready^{MC} sont testés pendant au moins 2 ans sur 5 sites et doivent afficher les qualités suivantes dans leur zone de croissance respective :

- Excellentes caractéristiques agronomiques
- Fort potentiel de rendement
- Très bonne digestibilité NDF
- Forte teneur en amidon digestible
- Très bons résultats de lait par tonne et de lait par hectare

HYBRIDE *	CARACTÈRE TECHNOLOGIQUE	UTM – MAÏS GRAIN	UTM – MAÏS À ENSILAGE	RENDEMENT EN ENSILAGE	FIBRE AU DÉTERGENT NEUTRE DIGESTIBLE	% AMIDON	LAIT/TONNE	LAIT/HECTARE
DKC23-17RIB	VT2P	2075	1800-2000	2	2	1	3	2
DKC26-40RIB	VT2P	2150	1900-2100	1	1	2	2	1
DKC30-07RIB	VT2P	2350	2100-2275	2	2	2	2	1
DKC31-09RIB	GENVT3P	2400	2150-2325	2	2	1	2	1
DKC32-12RIB	VT2P	2450	2150-2350	2	2	1	2	2
DKC34-57RIB	VT2P	2575	2300-2500	1	2	1	2	1
DKC38-55RIB	VT2P	2650	2425-2600	3	2	2	2	2
DKC39-97RIB	SS	2700	2450-2625	2	3	1	2	1
DKC43-10RIB	VT2P	2800	2550-2725	2	3	1	2	2
DKC43-47RIB	SS	2825	2575-2750	3	2	2	1	3
DKC45-65RIB	SS	2875	2625-2800	3	2	2	2	2
DKC46-17RIB	VT2P	2875	2625-2800	2	2	2	2	1
DKC48-56RIB	SS	2950	2700-2875	3	2	1	3	1
DKC49-72RIB	SS	3000	2750-2925	2	3	1	3	2
DKC50-78RIB	VT2P	2975	2725-2900	3	2	1	1	2
DKC53-72RIB	SS	3075	2875-3025	1	1	2	1	1
DKC53-56RIB	SS	3125	2900-3050	3	3	2	2	3
DKC58-06RIB	SS	3225	3075-3225	2	3	1	2	1
DKC57-75RIB	SS	3250	3050-3200	3	1	4	2	1

* RIB fait référence à un produit Refuge Intégral^{MD}.

Des hybrides à ensilage de maïs expérimentaux et commerciaux font l'objet d'évaluations chaque année.

Caractère à valeur ajoutée

RR2 = Roundup Ready^{MD} Maïs 2
 SS = SmartStax^{MD}
 VT2P = VT Double PROMD
 GENVT3P = Genuity^{MD} VT Triple PRO^{MD}

Barème d'évaluation

1-2 = Excellent
 3-4 = Très bon
 5-6 = Bon à moyen
 7-8 = Passable à faible
 9 = Faible

Pour en savoir davantage sur les meilleurs produits pour vos champs, contactez votre représentant ou détaillant DEKALB^{MD}.

Monsanto Company est membre du groupe Excellence Through Stewardship^{MD} (ETS). Les produits de Monsanto sont commercialisés conformément aux normes de mise en marché responsable de l'ETS et à la politique de Monsanto pour la commercialisation des produits végétaux issus de la biotechnologie dans les cultures de base. L'importation de ces produits a été approuvée dans les principaux marchés d'exportation dotés de systèmes de réglementation compétents. Toute récolte ou matière obtenue à partir de ces produits ne peut être exportée, utilisée, transformée ou vendue que dans les pays où toutes les approbations réglementaires nécessaires ont été accordées. Il est illégal, en vertu des lois nationales et internationales, d'exporter des produits contenant des caractères issus de la biotechnologie dans un pays où l'importation de telles marchandises n'est pas permise. Les producteurs devraient communiquer avec leur négociant en grains ou acheteur de produit pour confirmer la politique de ces derniers relativement à l'achat de ces produits. Excellence Through Stewardship^{MD} est une marque déposée de Excellence Through Stewardship. **VEUILLEZ TOUJOURS LIRE ET SUIVRE LES DIRECTIVES DES ÉTIQUETTES DES PESTICIDES. La technologie Roundup Ready^{MD} comporte des gènes qui procurent une tolérance au glyphosate, un ingrédient actif des herbicides pour usage agricole de marque Roundup^{MD}. Les herbicides pour usage agricole qui contiennent du glyphosate détruiront les cultures qui ne tolèrent pas le glyphosate. DEKALB et le logo^{MD}, DEKALB^{MD}, Genuity^{MD}, Refuge Intégral^{MD}, Roundup Ready 2 Technology et le logo^{MC}, Roundup Ready^{MD}, Roundup^{MD}, Ensilage Ready et le logo^{MC}, Ensilage Ready^{MC}, SmartStax^{MD}, VT Double PROMD et VT Triple PRO^{MD} sont des marques de commerce de Bayer Group. Titulaire de licence : Monsanto Canada ULC. LibertyLink^{MD} et le logo de la goutte d'eau sont des marques de commerce de BASF. Utilisation sous licence. Herculex^{MD} est une marque déposée de Dow AgroSciences LLC. Utilisation sous licence. ©2018 Groupe Bayer. Tous droits réservés.**



PERFORMANCE DES HYBRIDES DE MAÏS-GRAIN DEKALB : BILAN ET PERSPECTIVES



VINCENT CHIFFLOT, agr.
Bayer Crop Science Canada

Les rendements dans le maïs-grain progressent régulièrement au Québec, au rythme de 100 kg/ha par an (donnée de Statistique Canada, 2018). Cette tendance à la hausse s'observe malgré une variabilité interannuelle significative.

Parmi les différents facteurs qui expliquent cette hausse du rendement, on peut citer l'évolution du climat ou l'amélioration générale des terres (drainage et fertilité principalement), mais aussi l'amélioration des techniques de semis (qui est plus précis et précoce), de désherbage et de fertilisation. L'amélioration de la génétique est aussi grandement responsable de l'augmentation des rendements. Les hybrides modernes ont une plus grande capacité à donner du rendement malgré les stress ou les conditions générales de croissance défavorables. On peut se demander comment les hybrides de 2005 seraient passés à travers la sécheresse de 2018...

Parallèlement à l'amélioration des terres et de la génétique, les producteurs ont aussi adopté progressivement des taux de semis plus élevés, passant de 32 000 plants/acre à 35 000 plants/acre, avec certains champs semés à 36 000 plants/acre. En passant de 30 000 à 35 000 plants/acre sur des sols ayant une condition générale satisfaisante et un bon potentiel de rendement, on peut compter sur une augmentation moyenne du rendement de 440 kg/ha (données de Bayer Crop Science Canada, 2018).

Ajoutons en outre que l'arrivée en 2012 du refuge dans le sac à 5 % a aussi contribué fortement à l'augmentation des rendements, à la santé générale des hybrides et à leur intégrité à la récolte. Avant 2012, le refuge non-Bt devait être semé sur une superficie de 20 %, mais la mise en marché

d'hybrides Bt ayant deux modes d'action contre la pyrale du maïs a permis de réduire cette superficie à 5 %. Une étude menée en 2014 par DEKALB donnait un avantage de rendement aux hybrides Bt de 803 kg/ha en moyenne avec quatre fois moins de verse de tige par rapport aux mêmes hybrides non-Bt. En d'autres termes, les producteurs sont allés chercher une augmentation de rendement sur 15 % de leur terre, ce qui est très significatif.

Plusieurs caractéristiques font l'objet d'une amélioration constante de la part des sélectionneurs, comme la précocité des hybrides, la force des tiges et des racines, la tolérance à la sécheresse et les défenses naturelles contre les maladies. Un élément clé du rendement qui a été grandement amélioré est la capacité du maïs à valoriser davantage les fins de saisons, le maïs idéal étant celui qui reste vert le plus longtemps possible de sorte de rallonger la période de remplissage du grain. Il n'y a rien de pire qu'un hybride qui meurt trop tôt! Cela implique aussi que le prélèvement des nutriments, dont l'azote, reste important même bien après la sortie des croix, ce qui nous oblige à repenser nos méthodes d'apport en azote.

La marque de semences DEKALB concentre tous les progrès du génie génétique et pousse les rendements à la hausse au Québec depuis plusieurs années. Entre 2009 et 2018, donc sur une période de 10 ans, le rendement moyen a augmenté d'environ 125 kg/ha/an dans les parcelles DEKALB



réalisées au Québec. Les données de rendement de nos parcelles peuvent être consultées à l'adresse suivante : <http://www.dekalb.ca/parcelles-individuelles-mais>.

Un vecteur de cette amélioration est le renouvellement perpétuel de la génétique; de nouveaux hybrides remplacent les plus anciens, avec une durée de vie pour un hybride donné de l'ordre de 3 à 5 ans. Chaque fois qu'un nouvel hybride est mis en marché dans un certain créneau de maturité (par exemple, un nouveau 85 d'indice de maturité relative [ou MR] en remplacement d'un autre 85 MR), c'est pour aller chercher un gain de rendement de l'ordre de 200 à 700 kg/ha. Cela s'est confirmé dans la très grande majorité des cas au cours des 10 dernières années.

Au Canada, en 2018 et sur la base de 2 301 comparaisons, toutes maturités confondues, DEKALB a donné un gain de

rendement de 170 kg/ha par rapport à la concurrence, avec un taux de comparaison gagnante de 57 % (DEKALB a gagné 6 fois sur 10 face à la concurrence). Le grain était aussi plus sec de 0,6 %. Voilà qui donne au producteur 37 \$ de revenu brut de plus par hectare.

L'avantage DEKALB est particulièrement élevé pour les hybrides dont la maturité est située entre 85 et 95 d'indice de maturité relative (2400-2950 UTM), comme l'indique le tableau ci-dessous.

La probabilité d'obtenir de meilleurs résultats est donc plus élevée (entre 65 % et 81 %) avec DEKALB qu'avec un produit de la concurrence, ce qui toutefois n'exclut pas que de 2 à 3 fois sur 10, cette dernière puisse gagner.

Parmi les points forts qui permettent à DEKALB de se distinguer au Québec, mis à part le rendement, on peut mentionner la force des tiges (particulièrement en 2018), la facilité du grain à sécher dans le séchoir ou encore la facilité à semer le grain au printemps à l'aide du planteur à maïs. La marque DEKALB est aussi reconnue pour son excellence logistique. Ce sont tous des commentaires que l'on entend fréquemment de la part des producteurs.

Après la révolution de la génétique et des traits technologiques Bt, nous entrons en 2019 dans une nouvelle ère, celle des plateformes numériques de gestion des données. Climate FieldView est de loin la plus avancée et la plus facile à utiliser actuellement. Elle permet au producteur de recueillir et d'analyser les données de ses opérations aux champs, et elle l'aide à prendre de meilleures décisions quant aux opérations à venir. Cela ouvre aussi la voie à une approche par zones de gestion et donc à mieux valoriser la variabilité des champs.

Maturité relative (UTM)	Nombre de comparaisons en 2018	Avantage de rendement (kg/ha)	% gagnant
83-87 (2400-2650)	130	+703	81
88-92 (2650-2750)	245	+533	72
93-97 (2800-2950)	565	+333	65

Données Bayer Crop Science Canada, 2018. Rendement corrigé à 15,5 % d'humidité.

Partenaire de votre développement



De la génétique à l'amélioration du bien-être animal,
de la valeur ajoutée dans la transformation des viandes de porc
et de volaille à la sécurité alimentaire,
jusqu'à la conquête de nouveaux marchés,

**Olymel contribue à faire grandir
les filières porcine et avicole du Québec.**



On nourrit le monde

L'ÉVOLUTION DE LA PROTECTION CONTRE LE CVP2



FOSTERA^{MD} PCV MH ET
FOSTERA^{MD} PCV METASTIM^{MD}



FOSTERA^{MD} PCV MH et FOSTERA^{MD} PCV METASTIM^{MD}
offrent la protection et la durée d'immunité contre le CVP2 qui répondent
aux besoins changeants de l'industrie porcine.

POUR PARTIR DU BON PIED!

Le bien-être animal est un aspect de l'élevage qui prend de plus en plus d'ampleur en agriculture. Dans le secteur porcin, d'ici juillet 2024, toutes les fermes canadiennes devront respecter les nouvelles normes de bien-être animal concernant le logement des truies gestantes pour rester en production.



BRENDA BÉLANGER

Stagiaire professionnelle en production porcine Agri-Marché inc.

En effet, les truies gestantes devront être logées en groupe au lieu d'individuellement à partir de ce moment. Cependant, bien qu'elle s'appuie sur des raisons de bien-être animal, la transition vers le logement en groupe entraîne une hausse du nombre de truies réformées pour cause de boiterie ou de blessure. Le Tableau 1 montre que cet effet est visible dans les maternités d'Agri-Marché.

Plusieurs facteurs en lien avec l'environnement des animaux peuvent mener à cette augmentation du nombre de boiteries et de blessures lorsque les truies sont logées en groupe. D'abord, le fait de loger les truies en grands groupes est un facteur favorisant les troubles locomoteurs. La fréquence des bagarres entre les truies est plus élevée et celles-ci ont donc tendance à avoir un comportement de fuite pour les éviter. En fuyant, surtout si les sols sont sales, les truies peuvent glisser ou se coincer un onglon dans le plancher latté et ainsi se blesser. De plus, le nombre de boiteries a tendance à être plus élevé dans les groupes de truies dits dynamiques, c'est-à-dire que ce ne sont pas les mêmes truies qui sont dans un même groupe du début à la fin de la gestation. L'introduction

de nouvelles truies dans un groupe modifie la hiérarchie au sein de celui-ci et peut mener à une augmentation des bagarres entre les truies. Par ailleurs, l'ammoniac dégagé par les lisiers a également un impact. Si sa teneur dans l'air est élevée (> 10 ppm), l'ammoniac peut affecter la solidité et l'élasticité de la corne du sabot. Le nombre de truies par employé peut aussi avoir un impact, car plus ce nombre est faible, plus l'employé a du temps à consacrer à chaque animal et à la détection des boiteries ou blessures. Une détection rapide permet d'éviter une détérioration des blessures, mais également de les traiter plus efficacement. Finalement, le type de plancher peut avoir une incidence sur la présence de troubles locomoteurs dans un groupe de truies. Les planchers lattés en béton, qui sont les plus utilisés au Québec, sont associés à des blessures au niveau des onglons à cause des fentes mais aussi parce qu'il s'agit d'un sol dur. En revanche, leur rugosité permet une meilleure usure des onglons et donc de limiter le développement de leur surcroissance. Les élevages sur litière épaisse de paille peuvent permettre de réduire l'incidence et la sévérité des lésions, mais il y

(TABLEAU 1) COMPARAISON ENTRE LES TRUIES LOGÉES EN CAGE ET LES TRUIES LOGÉES EN GROUPE POUR LA PROPORTION¹ DE TRUIES RÉFORMÉES POUR CAUSE DE BOITERIE OU DE BLESSURE AU COURS DES TROIS DERNIÈRES ANNÉES

Année	Truies logées en cage	Truies logées en groupe
2018	4,7 %	10,5 %
2017	6,8 %	14,0 %
2016	9,9 %	9,8 %

a plus de risques que les truies aient des onglons longs et la gestion de la litière représente une charge de travail supplémentaire pour les producteurs.

Pourquoi est-il important de surveiller les troubles locomoteurs chez les truies? Tout d'abord, les truies représentent la principale source de revenus pour les maternités porcines, car ce sont elles qui produisent les porcelets qui seront vendus dans le but de produire la viande. Une truie qui a de la difficulté à se déplacer, étant moins productive qu'une truie en santé, affecte directement à la baisse la rentabilité de la ferme. Effectivement, les truies vont diminuer leur alimentation et leur consommation d'eau à cause de la douleur qu'elles ressentent lors de leurs déplacements. La rentabilité est aussi diminuée par l'augmentation des coûts de traitement et de main-d'œuvre pour surveiller et traiter les truies boiteuses. Par ailleurs, il est important de mentionner qu'une truie devient rentable pour l'entreprise entre sa troisième et sa quatrième portée. Les boiteries peuvent être une cause de réforme hâtive des truies; celles-ci peuvent être réformées avant même d'avoir été rentabilisées. Ainsi, les jeunes truies réformées pour des troubles locomoteurs



représentent elles-mêmes une perte de revenus, mais également des coûts supplémentaires pour l'achat de nouveaux sujets de reproduction. Pour toutes ces raisons, il est important d'avoir un bon suivi de l'état de santé de nos animaux et de les garder en santé et productifs le plus longtemps possible dans notre entreprise.

Sources disponibles sur demande

**Vous regardez les lignées paternelles?
Commencez avec le leader.**



La Lignée **600 Duroc de DNA Genetics** est la lignée terminale de verrats la plus largement utilisée en Amérique du Nord, surpassant toutes les combinaisons de lignées de la compétition. Les clients connaissent la différence: une amélioration génétique continue et rigoureuse qui les aide à atteindre le peloton de tête. Suivez la lumière au dnaswinegenetics.com



Lifetime Performance®



Naissance. Croissance. Production. Reproduction.

Pour exprimer leur plein potentiel, les porcs doivent recevoir des quantités d'oligoéléments optimales à tous les stades de leur vie productive. C'est ce que nous appelons la « Performance pour la vie ». Il a été démontré que les complexes de zinc, de manganèse et de cuivre contenus dans Availa-Sow sont bénéfiques pour la santé des pieds et les performances reproductives chez les truies.

Communiquez avec votre représentant Zinpro local ou visitez la page zinpro.com/lifetime-performance.

Toutes les marques de commerce mentionnées dans le présent document sont la propriété de Zinpro Corp. ©Zinpro Corp, 2018.





ALEXANDRE CLOUTIER, agr.

Directeur des ventes
Secteur porcin
Agri-Marché inc.

BANFF PORK SEMINAR 2019

C'est toujours un plaisir de se retrouver au Banff Pork Seminar. Les sujets y sont variés et intéressants, et l'actualité y est abordée par des intervenants de renom. Cette année n'a pas fait exception à la règle.

Parmi les sujets abordés qui ont retenu notre attention, il y a le développement du marché des viandes et les courants majeurs qui l'influencent. Le D^r David Hugues, professeur émérite à l'Imperial College London, au Royaume-Uni, a donné le ton en fournissant des exemples concrets de produits sans viande qui utilisent tout de même cette appellation. Un exemple frappant est le nouveau hamburger d'une chaîne d'alimentation rapide bien connue qui utilise le mot « meat » dans son appellation même s'il est sans viande. Nous pouvons aussi trouver de la viande hachée sans viande chez notre épicier préféré. Alors pourquoi utiliser le mot viande? Parce qu'il faut avouer qu'un hachis de protéines végétales serait une appellation plus exacte, mais moins tentante! Par ailleurs, le D^r Hugues a expliqué comment les courants végétarien et végétalien influencent le marketing des produits de substitution aux produits carnés.

C'est bien connu, le montant disponible par habitant influence son alimentation. Grâce aux pays émergents, nous espérons tous avoir accès à de nouveaux consommateurs de viande. Cependant, il y a d'autres facteurs que le nombre d'habitants de ces marchés à prendre en considération avant de crier victoire. L'aspect culturel, la disponibilité et la religion influencent notamment beaucoup la consommation de ces populations. Cela étant dit, on peut tout de même conclure que la demande mondiale pour les protéines animales sera en croissance au cours des prochaines années.

Un autre grand thème abordé à Banff a été la fièvre porcine africaine (ASF - *African swine fever*) et ses répercussions. Le vétérinaire Egan Brockhoff, de Prairie Swine Health Services en

Alberta, nous a fait le portrait de cette maladie en Chine tout en faisant un parallèle avec les points faibles en Amérique du Nord. Il est d'opinion que cette crise ne se résorbera pas en Chine; cette maladie, bien que peu contagieuse, se répand comme une traînée de poudre. Les animaux infectés ont le temps d'en contaminer d'autres avant l'apparition des premiers symptômes. La mortalité est de l'ordre de 100 % et aucun vaccin n'existe pour l'instant. C'est ainsi qu'en Chine, la maladie se propage d'un élevage à l'autre en passant par les porcs de basse-cour. En effet, il y a beaucoup d'animaux dans la cour arrière des Chinois. Ces derniers n'appellent pas le vétérinaire en cas de besoin et nourrissent leurs animaux avec des déchets de table, deux facteurs aggravants dans la chaîne de transmission de la maladie. Son contrôle n'est pas facile et chose certaine, les mesures de biosécurité en Chine sont quasi inexistantes.

Qu'en est-il au Canada? Il semblerait que le nombre de sites où il y a des porcs en basse-cour y est tout de même important. Par exemple, un peu plus de 1 190 sites seraient considérés comme tels uniquement au Québec. Ces *gentlemen-farmers* bien intentionnés n'utilisent généralement pas les services des vétérinaires et recherchent des solutions sur Internet lorsqu'ils rencontrent des problèmes; M. Brockhoff recommande d'ailleurs d'être plus actifs sur les forums. Les portes d'entrée de la maladie en Amérique du Nord sont nombreuses. Il y a l'importation de produits utilisés pour nourrir le bétail. De ce côté, les entreprises ont pris des mesures et l'ANAC (Association de nutrition animale du Canada) a émis des recommandations. L'EQSP (Équipe québécoise de santé porcine) a aussi été nommée pour son implication

exemplaire. Une autre voie de contamination est l'importation ou l'introduction de produits de viande provenant de pays infectés. Par exemple, un voyageur achète un saucisson en Chine pour le manger dans l'avion, en rapporte un bout au Canada et le jette dans sa porcherie. C'est pourquoi on suggère de bannir l'introduction de tout produit du porc dans nos porcheries.

Le dernier point abordé au Banff Pork Seminar a été celui de la fermeture de nos frontières en cas de crise. Puisque le Canada est un exportateur net de viande de porc, ce serait catastrophique. En quelques jours, les congélateurs des transformateurs seraient pleins. Une question a été posée sur la régionalisation du Canada; en effet, un travail a déjà été fait pour séparer le Canada en deux zones séparées en cas de maladie. Bien que la chose puisse fonctionner, on a souligné qu'il faudrait que le pays importateur y consente. Ce dernier point est crucial et il n'en est généralement pas fait mention dans les traités signés avec nos partenaires commerciaux.

Sur une dernière note plus financière, nous avons entendu M. Joseph Kerns, conseiller expert en agriculture notamment en gestion des biens, bétail et commercialisation du grain. Il a mentionné que si 10 % de la production chinoise disparaissait à cause de l'ASF, cela équivaldrait à 75 % de la production américaine. Il entrevoit cependant un effet ASF davantage pour la fin 2019 qu'à court terme.

**DE FAÇON PLUS SPÉCIFIQUE,
LES HUIT SESSIONS D'INFORMATION
EN PLUS PETITS GROUPES AVAIENT
POUR SUJETS :**

1. La qualité de la viande
2. Le transport et le bien-être animal
3. L'efficacité alimentaire
4. Les ressources humaines
5. La gestion d'élevage
6. La longévité de la truie
7. Le *big data* (les mégadonnées) et la technologie
8. L'innovation

Vous pouvez trouver de plus amples informations sur les diverses conférences (en anglais seulement) sur le site Internet du Banff Pork Seminar, www.banffpork.ca/program/2019-speakers/



**Never
Stop
Improving**
Our Relationships.

Chez PIC, nous savons qu'il y a beaucoup de chemins menant à la rentabilité. Mais le meilleur commence par la confiance et une poignée de main. Nous travaillons à construire de bonnes relations en posant des questions, en partageant nos connaissances et en étant à l'écoute de vos commentaires, afin de pouvoir réussir ensemble.

www.pic.com

Tel: **1-800-325-3398**

Email: info@pic.com



JEAN-PHILIPPE MERCIER

Conseiller technique
en production porcine
Agri-Marché inc.



MARTIN SAVOIE, T.P.

Conseiller principal
en production porcine
Agri-Marché inc.

CONTRÔLER EN AMONT, RÉGULARISER EN AVAL... **C'EST PAYANT!**

Les deux principaux modèles d'affaires en production porcine sont la production à forfait et la production indépendante. La production à forfait offre l'avantage d'uniformiser les revenus tout au long de l'année. Le producteur indépendant est quant à lui soumis aux aléas du marché, que ce soit pour l'alimentation (prix des grains) ou pour le prix de vente. Il peut toutefois profiter des embellies du marché et augmenter son revenu net! Croyant aux deux modèles de production et voulant appuyer les producteurs qui souhaitent demeurer à leur compte, l'équipe d'Agri-Marché a développé des outils pour que les éleveurs puissent contrôler leurs dépenses et régulariser leurs revenus.

BANQUE DE GRAINS 101

Cet outil s'adresse aux producteurs de porcs et autres productions qui font de grandes cultures de maïs, fève de soya, blé ou orge. En gros, il s'agit d'utiliser les grains produits à la ferme pour fabriquer la moulée qui sera consommée par cette même ferme. Les grains peuvent être livrés toutes l'année, mais le frais d'entreposage s'applique sur le solde au 1^{er} décembre (frais d'entreposage de 12 \$/T après le 1^{er} décembre sur grains non consommés). Les grains utilisés sont alors déduits de la banque à chaque utilisation lors d'une commande de moulée. L'autre possibilité est un retour de grains lors d'une livraison de moulée. Les coûts de transport sont diminués, parce que le camion est toujours rempli à pleine capacité. Pour avoir accès à la banque de grains, le solde de celle-ci

doit toujours être positif; sans quoi, les grains servant à la fabrication de la moulée seront facturés au prix de la semaine. En plus de voir

leur prix uniformisé à cause de la répartition du risque, les grains sont autoconsommés et donc les frais de 1,30 \$/T de grains pour le plan conjoint de mise en marché ne s'appliquent pas.

BOOKING DE GRAINS : SIMPLE ET EFFICACE

Le prix des grains fluctue en fonction d'une multitude de facteurs hors de notre contrôle. Il y a des moments dans l'année où les prix du marché sont plus élevés, et d'autres où les prix sont plus bas. C'est à ces moments que les contrats de grains deviennent intéressants et qu'un certain contrôle est possible. On peut par exemple fixer un prix qu'on juge avantageux pour nous pour un certain tonnage de maïs ou de tourteau de soya qui est utilisé dans ses moulées. Le département des grains est à

l'affût des marchés et lorsqu'il voit une opportunité, il en informe les conseillers et les producteurs qui ont un historique d'achat de

**L'ÉQUIPE D'AGRI-MARCHÉ
A DÉVELOPPÉ DES OUTILS
POUR QUE LES ÉLEVEURS
PUISSENT CONTRÔLER
LEURS DÉPENSES
ET RÉGULARISER
LEURS REVENUS.**

grains. Selon le tonnage et la sorte de moulée consommée dans votre élevage, nous pouvons estimer la proportion de chacun des grains. Selon la consommation annuelle d'un ou de plusieurs grains, vous pouvez signer un ou des contrats pour un pourcentage de votre consommation annuelle de votre choix. Il est préférable de ne pas signer pour l'équivalent de 100 % de votre consommation; on ne sait jamais ce que la Bourse peut faire! Faisons une mise en situation pour bien comprendre : avec votre conseiller, vous calculez que votre consommation annuelle de maïs est d'environ 400 tonnes. Vous décidez de signer un bon prix pour 60 % (240 T) de votre consommation. Le tonnage sera divisé sur une base mensuelle et les 20 premières tonnes de maïs consommées dans le mois seront à votre prix de contrat, tandis que les tonnes supplémentaires seront au prix du marché.

LE POOL : MAIS QUELLE IDÉE!

C'est bien connu : le prix du porc est très variable au courant de l'année. Le modèle d'assurance stabilisation est basé sur le modèle d'un naisseur-finisser qui vend des porcs 52 semaines par année. Alors en tout plein-tout vide, il est possible de sortir les porcs à l'abattoir dans un marché favorable et de battre le modèle du programme d'ASRA ou de les sortir dans un marché défavorable et d'être en bas du modèle.

Pour les finisseurs indépendants qui travaillent en tout plein-tout vide, Agri-Marché a mis sur pied il y a déjà 5 ans un outil permettant d'obtenir la moyenne des 52 semaines de vente. Et ceci peu importe à quel moment de l'année les porcs sont vendus.

Notre outil de gestion du risque consiste à mettre en commun un grand nombre de producteurs indépendants en vue de vendre des porcs durant les 52 semaines de l'année. Donc

peu importe le moment de l'année où un producteur vend, il obtiendra à la fin de l'année le même prix que tous les autres producteurs qui font partie du pool.

La mécanique est assez simple. Chaque producteur faisant partie du pool reçoit directement le revenu des porcs vendus à la date de la vente. En janvier de chaque année, le personnel d'Agri-Marché puise les données directement dans Accès porc pour calculer le prix de vente moyen de chaque producteur et tirer la moyenne de l'ensemble des producteurs du pool. Si un producteur a vendu pour plus bas que la moyenne, il recevra de l'argent du pool pour revenir à la moyenne. Si un producteur a vendu pour plus cher que la moyenne, il devra retourner un montant dans le pool pour en arriver à la moyenne.

Vous comprendrez qu'il s'agit d'un vase communicant et que c'est de l'argent réel qui est transféré de part et d'autre. Et attention : il arrive que la moyenne du pool diffère de quelques sous de la moyenne de 52 semaines utilisée par le modèle d'ASRA. La chose est due au fait que nous faisons la moyenne réelle des porcs vendus et qu'il est possible qu'il soit sorti un peu plus de porcs qu'estimé dans une bonne période ou dans une moins bonne période de prix. Aucuns frais ne sont chargés par Agri-Marché pour la gestion du pool; c'est un outil que nous rendons disponible à nos clients.

Voilà un bref survol d'outils qui ont été développés par notre équipe pour permettre à nos clients d'avoir un contrôle sur le prix des aliments destinés à leurs animaux et de diminuer l'effet du moment de l'achat ou de la vente d'un produit. N'hésitez pas à consulter un conseiller d'Agri-Marché pour avoir de plus amples informations sur l'utilisation ou l'achat de grains ainsi que sur le pool de vente.



BIENVENUE DANS L'ÉQUIPE!

Nous sommes heureux d'avoir accueilli **VALÉRIE SAUVAGEAU-ROBERT** à titre de conseillère en production porcine dans le secteur de la Montérégie en novembre dernier.

Ayant étudié en technique de production agricole à l'ITA de Saint-Hyacinthe, Valérie détient cinq années d'expérience dans les fermes porcines. Curieuse et déterminée, elle sera un atout précieux au sein de l'équipe et de ses futurs clients.

Expect More



Hypor Libra[★]

La truie la plus « prolificient »
du monde

- Plus de porcs de pleine rentabilité
- Meilleur indice de consommation
- Meilleur rendement de carcasse
- Moins d'aliments
- Plus de porcelets produits par heure

hypor.fr



TRITURO[®]

Tourteau de soya spécialisé

UNE MEILLEURE PRODUCTION GRÂCE À L'ALIMENTATION

Toujours sans antibiotique, sans produit chimique, sans protéine animale et sans stimulateur de croissance, tous les produits TRITURO[®] répondent aux plus hauts standards de nutrition animale.

Une valeur ajoutée pour une ration santé.



1 877 365-7692
soyaexcel.com



PRODUIT BIOLOGIQUE CERTIFIÉ
PAR ECOCERT CANADA



NOUS APPUYONS CEUX QUI VONT LOIN!

**BOURSES À LA RELÈVE AGRI-MARCHÉ
SECTEURS VOLAILLE ET PORC**



JUSQU'À 15 000 \$*
en bourses par entreprise

Un maximum de 4 bourses sont remises
annuellement dans les deux secteurs.

PRÉSENTEZ VOTRE PROJET D'ICI LE 31 JUILLET 2019

**AGRI
MARCHÉ**
PRÉSENT AU QUOTIDIEN DEPUIS 1913

40 % et plus de votre entreprise est la propriété
d'actionnaires diplômés âgés de 18 à 49 ans (volaille)
ou de 18 à 40 ans (porc).

Vous avez un projet d'investissement améliorant
la rentabilité de votre entreprise, ou vous projetez
démarrer ou acquérir une ferme avicole ou porcine.

**DISCUTEZ SANS TARDER AVEC
VOTRE CONSEILLER AGRI-MARCHÉ!**

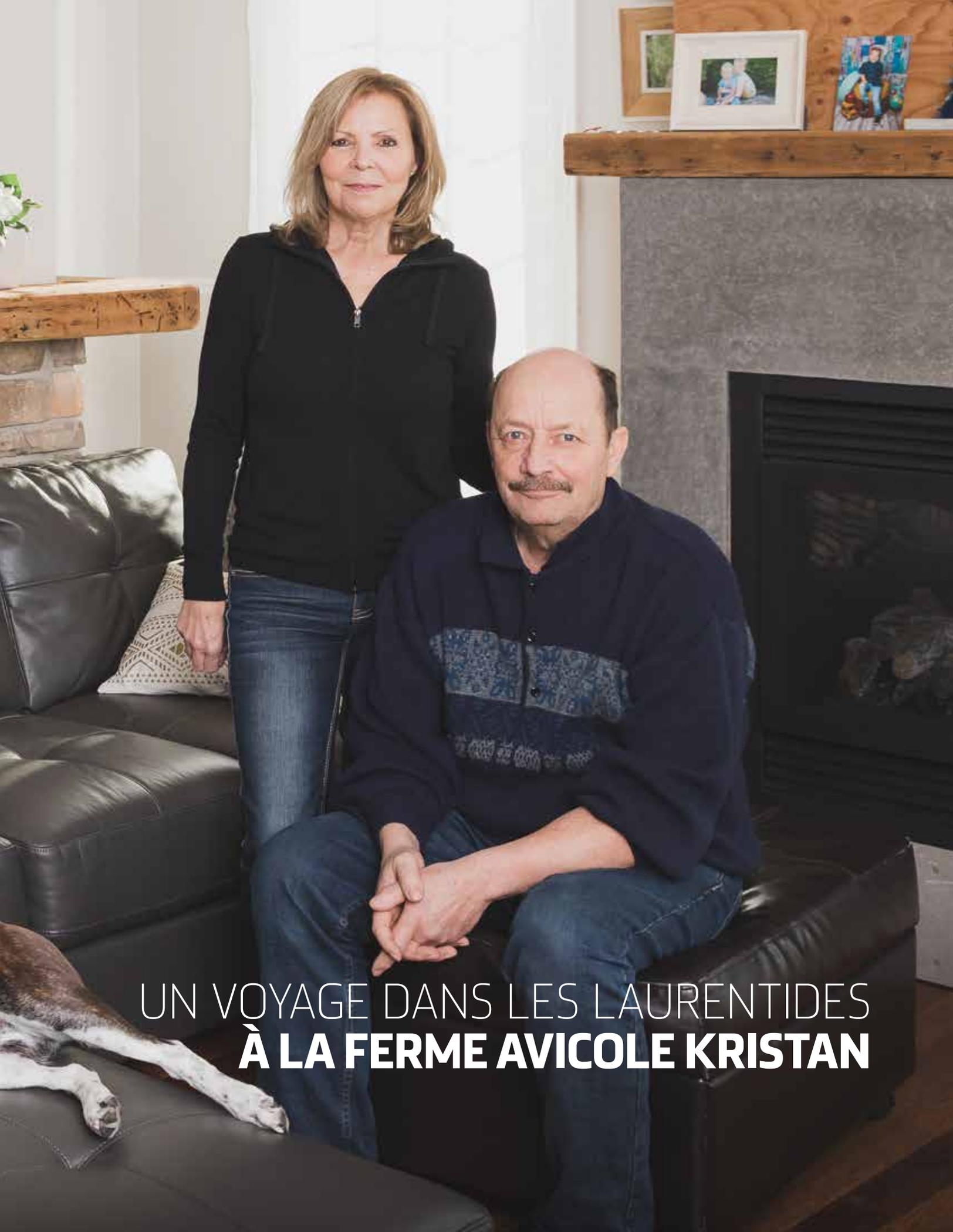
RELEVEAGRIMARCHE.COM

*Certaines conditions s'appliquent.

REPORTAGE

FERME AVICOLE KRISTAN





UN VOYAGE DANS LES LAURENTIDES
À LA FERME AVICOLE KRISTAN



GUILLAUME RAINVILLE, T.P.

Conseiller en production avicole
Agri-Marché inc.



LÉO GAGNON

Conseiller en production avicole
Agri-Marché inc.

La région des Laurentides se caractérise non seulement par la beauté de ses paysages, mais aussi par sa forte concentration en matière de production avicole. En effet, on retrouve une vingtaine de poulaillers en exploitation dans la seule municipalité de Sainte-Sophie.

Parmi eux se trouve la Ferme avicole Kristan. L'entreprise se spécialise en aviculture depuis de nombreuses années. Plus de 50 ans après la fondation de l'entreprise familiale, sa gestion revient à David Aubin. Aviculteur depuis son plus jeune âge, ce représentant de la troisième génération a fait son entrée à la ferme dès l'âge de 19 ans et a relevé ses nouveaux défis avec brio. Il y travaille avec sa conjointe Marie-Josée et chacun occupe des fonctions distinctes. En effet, David veille à la gestion des élevages de poulets de chair tandis que Marie-Josée s'occupe de la gestion administrative.

Voyons le parcours de la famille Aubin depuis le tout début. C'est en 1948 que Joseph et sa nouvelle épouse, Agathe, achètent une petite terre agricole sur la 2^e Rue à Sainte-Sophie. À ce moment, la ferme se concentre uniquement sur la production

de lait. Un peu plus de 15 ans après l'achat de la terre, la ferme laitière change de vocation pour se consacrer à la production de volaille à chair. La production de poulets débute en 1965 à la suite de la construction d'une petite bâtisse pouvant accueillir plus de 8 000 coqs. On peut dire que M. Aubin est audacieux, car la production de poulets n'en est alors qu'à ses balbutiements!

Quelque trois ans après le changement de vocation de l'entreprise, soit en 1968, la production va bon train. Ce qui amène Joseph et son épouse à entreprendre la construction d'un bâtiment supplémentaire destiné lui aussi à produire de la volaille. La nouvelle construction portera le nom de Bâtiment n° 1. Plus de 51 ans plus tard, celui-ci est toujours en exploitation! Aussitôt la construction terminée, le couple Aubin met en production 24 000 coqs par élevage.



En 1971, afin de se diversifier, M. et M^{me} Aubin décident d'investir dans la production porcine avec une porcherie d'engraissement comportant 800 porcs. En 1980, les propriétaires ajoutent un nouveau secteur d'activité à la ferme, soit une production de bovins de boucherie. Une quarantaine de vaches sont produites à la suite de cet ajout.

Après avoir travaillé ardemment pendant plus de 40 ans à assurer le succès et la croissance de l'entreprise, Joseph et Agathe décident de passer le flambeau de la ferme familiale à André et Ronald Aubin, deux de leurs dix enfants. Leur but premier est d'investir temps et argent dans la production de volaille. L'entreprise évolue et les nouveaux gestionnaires pensent quant à eux qu'il vaut mieux se spécialiser, afin d'être toujours plus performants dans leurs élevages. Cette nouvelle façon de voir les choses amène les propriétaires à apporter des changements majeurs. En effet, les vaches de boucherie sont vendues à la suite de la vente de la ferme. Les deux frères procèdent alors à la construction d'un deuxième poulailler qui est inauguré après l'achat de quelques mètres supplémentaires de quota.

En 1994, les deux frères Aubin s'embarquent dans un défi de taille, celui de fabriquer leur moulée à la ferme. Ce projet d'envergure, qui est chapeauté par Ronald, n'a pas le franc succès désiré. C'est pourquoi après un an d'efforts, l'entreprise décide de laisser tomber le projet et met la clef dans la porte de la petite meunerie. Ayant tout de même besoin de moulée, les propriétaires se tournent avec confiance vers Moulées Laurentien, qui est aujourd'hui la propriété d'Agri-Marché.

Malheureusement, un tragique incident arrive à Ronald et celui-ci en décède en 1995. Il est alors âgé de seulement 29 ans. André perd ainsi son frère, son partenaire d'affaires et son ami. Pour lui, cette lourde perte est un coup très dur. Ne voulant pas se laisser abattre, il se retrousse les manches et rachète les parts de son frère. Appuyé par Christine, son épouse, il continue de développer et de faire prospérer l'entreprise familiale.

Année après année jusqu'en 2003, André et Christine s'occupent de la ferme à deux en travaillant dans un but commun, celui de faire évoluer l'entreprise du mieux qu'ils le peuvent. Au grand bonheur d'André et de Christine, leur fils David, le plus jeune de leurs deux enfants, démontre de l'intérêt pour la poursuite du développement de l'entreprise dans la production de volaille. David a auparavant occupé



un emploi en dehors de la ferme dans un centre de sport motorisé et cette expérience lui a permis de comprendre ce qu'il voulait réellement pour son avenir.

C'est pourquoi en 2005, André et David décident de construire une maison adjacente à la ferme, afin que ce dernier puisse s'y installer et ainsi poursuivre son but d'être aviculteur. À seulement 19 ans, il regarde vers l'avant avec confiance! Il travaille ardemment et investit énormément de temps pour aider ses parents pendant les 10 années qui suivent.

En 2015, après plus de 50 ans de production avicole pour l'entreprise, David devient à son tour propriétaire. Depuis, il a fait beaucoup de chemin. Il a, entre autres, rénové les bâtiments et augmenté sa production avicole, notamment grâce au prêt de 200 mètres octroyé par les Éleveurs de volailles du Québec. Il a tout mis en place pour être capable de produire les augmentations du pourcentage d'utilisation périodique. Même si un producteur travaille ardemment à ce que tout aille bien dans son entreprise, lorsque les bâtiments se trouvent dans des régions à très forte densité, personne

n'est à l'abri d'une crise sanitaire d'importance. À preuve, la région a été terrassée en 2017 par une maladie fortement contagieuse pour les volailles à chair. David a heureusement évité la propagation de la laryngotrachéite infectieuse (LTI) dans son entreprise. Il a pris les choses en main et a été parmi les premiers éleveurs à opter pour le vaccin contre cette maladie. Des mesures de biosécurité strictes ont également été mises en place à la suite des événements.

David est accompagné et épaulé par sa conjointe Marie-Josée. Celle-ci est impliquée dans la gestion de la Ferme avicole Kristan. Puisque la famille est très importante pour David et Marie-Josée, ils s'occupent conjointement de leurs deux enfants, Félix et Théo. Il est encore beaucoup trop tôt pour savoir si l'un ou l'autre des fils du couple fera partie de la quatrième génération sur la ferme familiale! Quoi qu'il en soit, on peut affirmer qu'ils partagent pour l'instant une passion de leur père, la forêt; ils sont toujours partants

pour une balade dans le bois! Marie-Josée, David et leurs enfants forment une famille unie qui aime profiter de bons moments ensemble.

David se considère privilégié d'être capable de gérer son entreprise et de produire des volailles de qualité. Ce sont pour lui des objectifs essentiels au bon fonctionnement de sa ferme. Il réussit aussi de main de maître à conserver un équilibre entre le travail et le temps de qualité passé en famille. De plus, il est fier de l'accomplissement familial intergénérationnel et de l'ampleur de l'entreprise à ce jour.

Agri-Marché est fière d'encourager de jeunes entreprises de partout au Québec et nous saluons personnellement les propriétaires de la Ferme avicole Kristan. Nous leur souhaitons beaucoup de succès pour l'avenir. Nous en profitons également pour remercier les générations précédentes qui nous ont fait confiance pendant toutes ces années!







MATHIEU COUTURE, agr.
Conseiller en production porcine
Agri-Marché inc.

VACCINATION CONTRE LA COCCIDIOSE : **LA RÉGIE DÉMASQUÉE!**

En décembre dernier, je donnais une conférence concernant la vaccination contre la coccidiose dans le cadre des journées d'information d'Agri-Marché. Voici un petit résumé de mes propos.

PETIT RAPPEL DE BIOLOGIE

La coccidiose est provoquée par des parasites à développement intracellulaire appelés Eimeria. Trois principales espèces affectent nos oiseaux d'élevage. L'Eimeria acervulina se localise dans le premier tiers de l'intestin et peut causer de la diarrhée chez le poulet fortement atteint. Il est caractérisé par la présence de petites taches blanches semblables de grains de riz sur la surface. L'Eimeria maxima se situe au milieu du système et occasionne une baisse de performance de l'animal. Il provoque une inflammation de la paroi ainsi qu'un contenu orangé du conduit digestif. Finalement, l'Eimeria tenella affecte le dernier tiers de l'intestin et y cause de grosses lésions sanguinolentes. Il peut être caractérisé par des fientes rosâtres dans les litières. Lorsque vous voyez ce signe clinique et qu'il est accompagné d'une hausse de mortalité, il est important de contacter votre représentant Agri-Marché ou votre vétérinaire afin d'investiguer davantage. La coccidiose est contrôlée dans nos élevages par des ionophores, des anticoccidiens chimiques dans les programmes de médicaments ou des vaccins, l'objet de cet article!

DÉTAILS DE LA VACCINATION

La vaccination s'effectue en trois étapes. Tout d'abord, les poussins sont vaccinés au couvoir par aérosol. Ils seront facilement reconnaissables en arrivant chez vous avec leur teinture rougeâtre sur le dos. Celle-ci aide à la transmission du vaccin, car les oiseaux se picorent entre eux et favorisent ainsi l'uniformité du traitement. Après la première journée, 98 % à 99 % des poussins devraient avoir consommé le vaccin. Ceux

n'étant pas entrés en contact avec le produit s'élimineront naturellement. Ce dernier est composé essentiellement d'oocystes vivants, c'est-à-dire d'œufs du parasite. Le cycle de l'œuf est d'une durée approximative de sept jours. Durant les deux premières semaines de production, les oiseaux « s'autovaccineront » en entrant en contact avec leurs propres fientes. Il est possible de voir un petit pic de mortalité aux septième et quatorzième jours.

LA RÉGIE 2.0

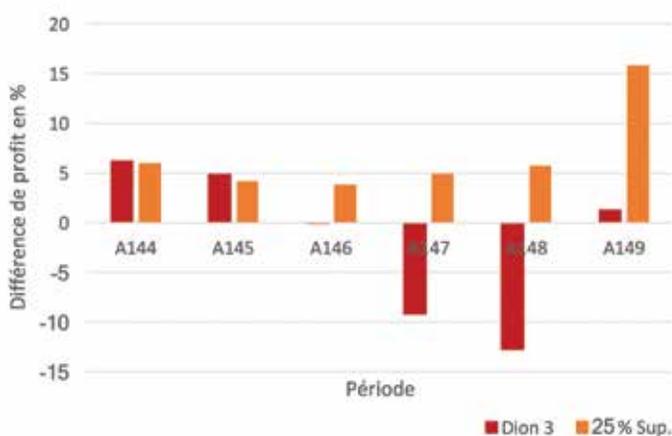
Mais qu'est-ce que ça signifie pour vous, producteurs? Qu'au cours des dix premiers jours d'élevage, vous devez confiner les oiseaux ainsi que voir à un taux d'humidité d'environ 60 % dans l'air et 20 % dans la litière afin d'améliorer la surface de contact entre le poulet et les fientes. Il est plus important de se concentrer sur le taux de la litière que sur celui de l'environnement. Des papiers doivent aussi être déposés en dessous des lignes d'eau et la ventilation être à son strict minimum, permettant ainsi un haut taux d'humidité. Tout un changement de mentalité en matière de départ d'un élevage! Mais après quelques lots, on s'habitue! Sur la photo (page suivante) vous pouvez remarquer ce à quoi ressemble la disposition d'un parquet après l'entrée des oiseaux.

Les membres de l'équipe de la ferme nous ont mentionné que l'environnement dans le bâtiment était lourd, qu'ils avaient de la difficulté à respirer et que leurs vêtements restaient mouillés tout au long de leur tournée... C'est normal, inutile de s'affoler!

IMPACT ÉCONOMIQUE

Nous avons procédé à un test à six reprises consécutives dans le même poulailler. Nous avons comparé le profit des lots vaccinés après la prime de 0,04 \$/kg avec 75 % des lots d'Agri-Marché sortis dans la même période (valeur de référence de 0 %) ainsi qu'avec les 25 % supérieurs des lots qui s'alimentent toujours auprès de nous. Voici les résultats de cette analyse.

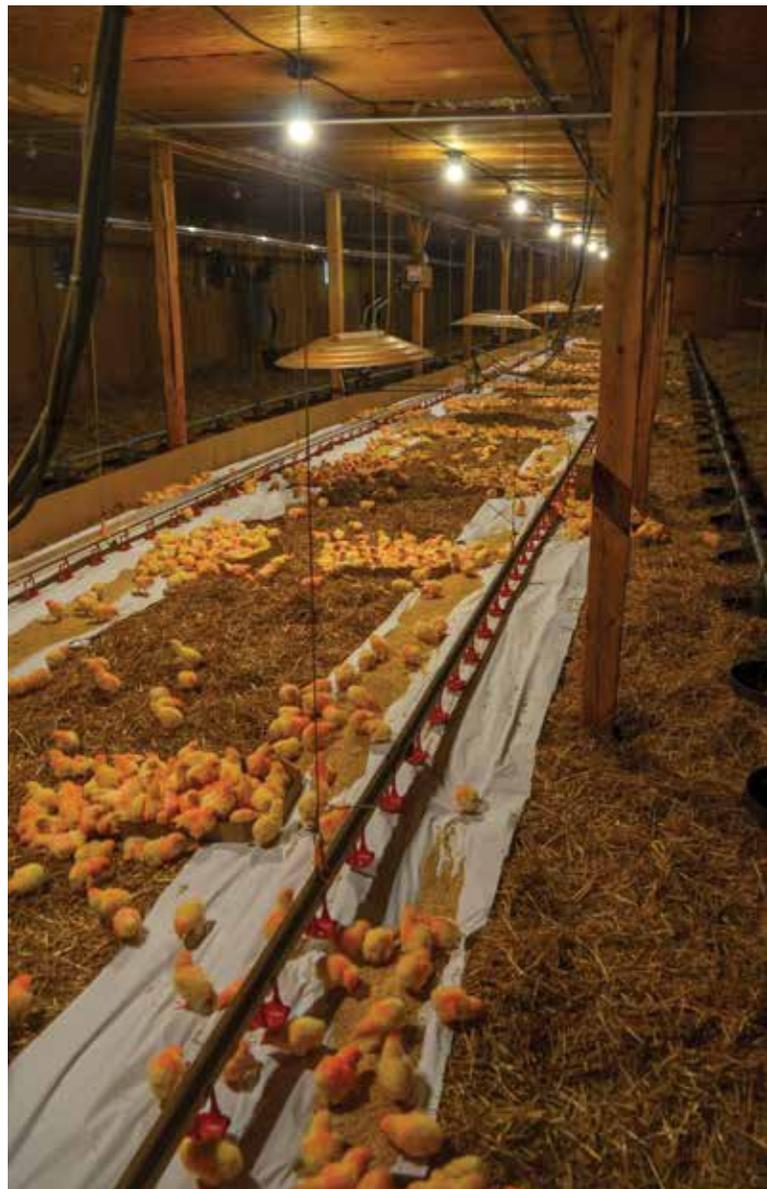
(GRAPHIQUE 1) PROFIT APRÈS PRIME /KG PAYÉS



Ce graphique démontre qu'il est avantageux économiquement de vacciner un ou deux lots consécutifs contre la coccidiose. Par la suite, la « pression » exercée par le processus vaccinal sur l'environnement du bâtiment rend l'avantage économique caduc.

À RETENIR

Il ne faut pas voir la vaccination comme un échec; il faut la considérer comme un outil de lutte efficace contre la coccidiose à incorporer dans notre régie d'élevage afin de varier les moyens de lutter contre ce parasite. L'industrie fait et fera face à de nombreuses modifications de régie, entre autres avec le retrait des antibiotiques. Gardons nos moyens de lutte efficaces en laissant reposer nos produits encore disponibles sur le marché. La vaccination est définitivement une bonne alternative! En terminant, j'aimerais remercier l'équipe de la ferme et celle de la R&D, qui ont rendu cet essai possible. Pour de plus amples informations, n'hésitez pas à discuter de cette méthode avec nos représentants sur la route!



Confinement des poussins au poulailler entre 0-10 jours d'âge suivant la vaccination contre la coccidiose effectuée au couvoir.

Le
PLAN
agricole personnalisé



PRÉSENTS POUR OPTIMISER VOTRE RENDEMENT

Un outil **exclusif** offert par notre équipe pour vous aider à exercer un suivi **plus précis** de votre production et ainsi générer de **meilleures performances**.

RAPPORT DE VISITE ÉLECTRONIQUE :

- Simple et accessible
- En lien avec vos objectifs d'affaires
- Historique de vos performances

Informez-vous à votre représentant

SUIVEZ-NOUS  

1 800 463-3410 • AGRI-MARCHE.COM

AGRI
MARCHE

lactech

LA TECHNOLOGIE **AU SERVICE** **DES PERFORMANCES CLIENTS!**

Depuis maintenant quelques mois, l'équipe de conseillers d'Agri-Marché et Lactech travaille avec de nouveaux outils technologiques connus sous le nom de Plan agricole personnalisé.



JONATHAN LÉVESQUE T.P.

Conseiller en production laitière
Lactech inc.

Avec ce nouvel outil, nous visons à améliorer le rapport de visite que votre représentant vous remet. La nouvelle application permet à votre conseiller de cumuler une foule d'informations zootechniques concernant votre entreprise et d'y inscrire des notes et recommandations de façon simple et ordonnée. De plus, vous recevez le rapport directement dans votre boîte courriel, ce qui vous permet d'y accéder facilement et en tout temps. Votre conseiller, qui en reçoit une copie, peut également s'y référer par la suite afin de se remettre dans le contexte de sa dernière visite.

**NOUS POUVONS
DÉSORMAIS COMPARER
LES PERFORMANCES DE
CHACUN DE NOS CLIENTS
AVEC LES PERFORMANCES
MOYENNES DES AUTRES
TROUPEAUX SUIVIS
PAR LACTECH.**

Par ailleurs, après compilation des données de production de vos entreprises, l'équipe Lactech est maintenant en mesure de générer un rapport de vos propres performances. En effet, toujours désireux de mieux servir notre clientèle, nous

pouvons désormais comparer les performances de chacun de nos clients avec les performances moyennes des autres troupeaux suivis par Lactech, et ce, en toute confidentialité. Vous

pourrez donc voir l'évolution de votre production sur une plage de temps donnée. Nous pouvons aussi appliquer des tris ou des filtres spécifiques pour comparer vos performances par kilo de quota possédé, par nombre ou par système de traite utilisé (robot, conventionnel ou salle de traite) ou simplement par rapport à votre région.

L'ensemble de ces ratios techniques nous permet d'être encore plus proactifs dans les recommandations faites à chaque ferme. Nous sommes en mesure de mieux suivre votre élevage et par le fait même de mieux cerner ses points positifs et les aspects à améliorer sur lesquels il faudrait travailler.



UNE NEUVIÈME ANNÉE POUR LES BOURSES À LA RELÈVE LACTECH

En août dernier, huit nouvelles bourses à la relève ont été remises par Lactech en collaboration avec la Banque Nationale. Pour une neuvième année consécutive, le programme a eu beaucoup de succès!

Les candidats pouvaient soumettre un projet lié à leur entreprise actuelle; ils devaient présenter un projet qui permettrait d'améliorer l'efficacité technique ou financière de leur ferme. Sept boursiers ont été admis dans cette catégorie cette année. La plupart des projets consistaient à améliorer le confort des animaux ou à moderniser le système d'alimentation de la ferme. Les investissements proposés par les candidats de 2018 totalisaient un montant de 970 066 \$.

Pour une quatrième année, la catégorie Démarrage/acquisition était également présente. Cette option a été créée dans le but d'aider au transfert d'entreprise non apparenté ou de permettre un démarrage grâce au programme de la fédération. Une bourse a été remise dans cette catégorie pour un projet d'acquisition de ferme non apparentée.

Lactech et la Banque Nationale sont très fiers d'encourager la relève laitière par une contribution financière aux projets allant jusqu'à 7 500 \$. Près de 78 000 \$ auront été versés en bourses cette année! Les boursiers et leurs projets respectifs vous sont présentés dans les pages suivantes.

Le programme de bourses à la relève se poursuivra dans les années à venir. Restez à l'affût des publications à ce sujet dans l'Agri-Nouvelles ou parlez-en à votre conseiller Lactech!

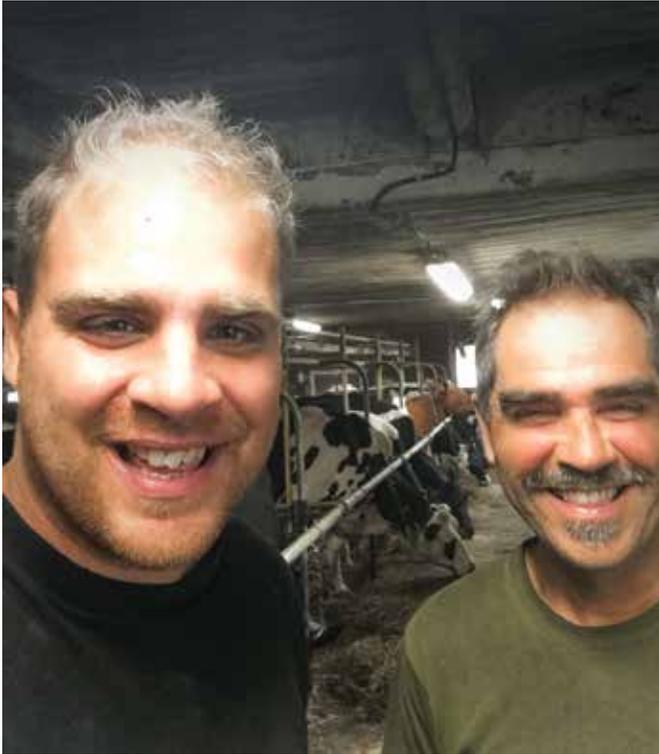
FERME JOFRA

BAIE-DU-FEBVRE

Passionné d'agriculture, John Fragnière a étudié en mécanique agricole à Nicolet. Son père Charly et lui ont fait l'acquisition de la ferme voisine de la ferme familiale, la Ferme Sydie. Cette acquisition a été motivée par le fait que John voulait posséder sa propre ferme et ne pouvait reprendre la ferme familiale.

La ferme acquise possède 80 kg de quota. Les vaches en lactation sont en stabulation libre et sont traitées dans une salle de traite double 4. L'entreprise possède également 450 acres de terres en culture.





FERME BERVI

SAINT-JOSEPH-DE-KAMOURASKA

C'est en 2010 que David Pelletier termine ses études en GEEA dans le but de reprendre la ferme familiale. Il travaille quelques années comme technicien dans le domaine, ce qui lui permet de s'enrichir de plusieurs idées et façons de faire qui lui serviront dans sa propre entreprise. Il est maintenant copropriétaire de la Ferme Bervi avec son père Bernard.

Plusieurs améliorations avaient été apportées à l'étable au fil des ans, mais les résultats n'étaient toujours pas à la hauteur des attentes des propriétaires. En effet, le manque d'espace se faisait sentir. Le projet d'amélioration présenté pour la bourse Lactech était donc d'ajouter une rallonge aux bâtiments existants pour permettre de refaire entièrement les stalles conformément aux normes recommandées et d'améliorer la ventilation et la luminosité. Les propriétaires souhaitent ainsi permettre au troupeau de performer selon son plein potentiel. Le système de traite est aussi amélioré, ce qui augmentera l'efficacité du travail.

FERME JATAL

SAINTS-ANGES

Francis Lagrange termine son DEP en production laitière en 2009. Il est ensuite la troisième génération à se joindre à la ferme familiale, qui possède alors 38 kg de quota. Depuis ce temps, l'entreprise a continué d'investir et de grossir pour en arriver aujourd'hui à 77 kg de quota. L'entreprise détient également une érablière de 2 200 entailles.

Le projet d'amélioration consiste en l'installation d'un mélangeur, plus précisément un panneau d'autoration. Cet ajout permettra d'uniformiser le mélange des ensilages de maïs et de foin, de diminuer le travail requis pour l'alimentation du troupeau et d'utiliser le temps épargné pour des actions plus utiles. La ferme se dotera aussi d'un robot repousse-fourrage pour améliorer la consommation volontaire des vaches, ce qui favorisera la production laitière du troupeau.



FERME DÉRY & FILS

SAINTS-ANGES

Après avoir terminé sa formation en GEEA à l'ITA de Saint-Hyacinthe en 2001, Mathieu Déry s'est tout de suite impliqué sur la ferme familiale auprès de son père Alain et son oncle Sylvain. L'option de transférer la ferme a été étudiée pendant plusieurs années, menant à un premier transfert des actifs en 2010 puis au transfert complet de l'entreprise en 2017. La grande force des actionnaires a toujours été de rechercher l'équilibre dans leurs investissements (machinerie, lait, céréales). De plus, le respect qui règne entre les trois hommes les amène à écouter les idées de chacun et à partager une seule et même vision concernant le développement de l'entreprise.

Conçu dans les années 80, le logement des vaches en lait devait être amélioré. Le projet consistait à réaménager une partie de l'étable afin d'y accueillir onze vaches en lait attachées supplémentaires et de refaire la stabulation entravée au complet. Pour en faire bénéficier toutes les vaches, l'ajout d'un robot repousse-fourrage et de deux nouveaux ventilateurs est aussi prévu. Les objectifs premiers du projet sont d'améliorer la production laitière en apportant un maximum de confort aux vaches et de maximiser l'espace disponible dans le bâtiment existant.





FERME LAMY

FORTIERVILLE

Élevé sur une ferme laitière, Gabriel Germain-Lemay a toujours démontré son intérêt pour l'entreprise familiale. Il commence à travailler comme ouvrier agricole à l'été 2009 et dès l'été suivant, il travaille à temps plein sur la ferme familiale de ses parents pendant la saison estivale. Gabriel poursuit ses études post-secondaires en technique de gestion et exploitation d'entreprise agricole à l'ITA de Saint-Hyacinthe de 2011 à 2014. Depuis l'obtention de son DEC, il travaille à temps plein sur la ferme et en est actionnaire à 50 % depuis janvier 2018.

L'étable actuelle a été construite en 1972; après 46 ans, elle a donc un grand besoin d'amour! En 2016, une forte augmentation de production de lait oblige l'entreprise à remplacer le réservoir à lait. C'est à ce moment qu'un projet de construction d'une étable neuve est mis en place en vue d'assurer la pérennité de l'entreprise. La nouvelle étable permettra d'avoir plus de vaches et d'augmenter leur production de lait grâce à une traite robotisée. De plus, une partie de la nouvelle étable servira à loger les veaux en groupe avec une louve, et les génisses en stabulation libre et vaches en préparation au vêlage seront dans un parc afin de faciliter le vêlage et de favoriser un meilleur départ en lait. Le projet d'amélioration pris en considération dans le cadre de la bourse consiste en l'ajout de la traite robotisée et en l'amélioration de la ventilation et du confort des vaches.



FERME BUJOLAIT

SAINT-HENRI-DE-LÉVIS

Christian Bussières, de la septième génération sur la ferme familiale, est l'unique propriétaire de la Ferme Bujolait depuis 2011. Il a terminé son DEP en production laitière en 1998 et a par la suite travaillé dans plusieurs fermes au Québec et en Ontario. Fort de son expérience, il a également travaillé comme conseiller en quincaillerie agricole pendant plusieurs années tout en continuant à travailler sur la ferme.

Le projet d'amélioration présenté dans le cadre de la bourse Lactech consiste en l'achat d'un mélangeur avec balance, d'un panneau d'autorisation et de chariots   ensilage. L'objectif de cet investissement est d'améliorer l'efficacité du travail et la productivité, en plus d'augmenter la production laitière du troupeau. De plus, le mélangeur permettra d'incorporer les concentrés au mélange RTM, ce qui évitera leur distribution manuelle et améliorera la constance de la ration des animaux.



FERME DENIS SAVOIE

SAINT-BERNARD

Tout au long de ses études collégiales en GEEA terminées en 2009, Mathieu Savoie planifiait un projet de robotisation de l'étable. Son projet s'est réalisé en septembre 2015 lorsque les 55 vaches en lactation sont entrées dans la nouvelle étable. Le troupeau laitier en a grandement bénéficié et atteint maintenant de très bonnes performances.

Le nouveau projet d'amélioration présenté pour la bourse Lactech était de r novier entièrement l'ancienne étable en stabulation entravée des vaches laitières pour la transformer en stabulation libre pour les taures de 10 mois jusqu'au v lage. L'objectif visé est de diminuer l'âge au v lage en augmentant le confort et en diminuant la compétition des animaux. Le projet permettra une meilleure croissance, et donc une saillie plus hâtive.



FERME PASCAL LAVERDIÈRE

SAINT-NÉRÉE-DE-BELLECHASSE

Johanie Labrecque, conjointe de Pascal Laverdière, intégrera cette année l'entreprise en acquérant 40 % des parts. Détentrice d'un baccalauréat en sciences et technologie des aliments et d'un certificat en gestion des opérations, ses connaissances sur les plans de la qualité des aliments et de la gestion permettront assurément de faire avancer l'entreprise. Depuis les débuts de Johanie et Pascal sur la ferme familiale, le troupeau s'est grandement amélioré en doublant presque son quota pour pratiquement le même nombre de vaches en lactation.

Des améliorations supplémentaires aux bâtiments permettront toutefois d'augmenter la production de lait par vache et de diminuer le taux de réforme involontaire. Plusieurs investissements sont planifiés, comme la rénovation des stalles, l'ajout de matelas, la construction d'un « bed park » pour les vaches tarées et en préparation au vêlage, l'ajout de lumières et de ventilation et le changement des abreuvoirs pour un modèle avec un plus grand débit d'eau. L'achat de quota sera également nécessaire pour faciliter l'expansion de l'entreprise.

SALONS LACTECH

LE SECTEUR LAITIER ET DES GRANDES CULTURES À L'HONNEUR

La deuxième édition des Salons Lactech s'est déroulée du 29 janvier au 1^{er} février dernier. Nos équipes se sont déplacées à Saint-Pascal-de-Kamouraska, Saint-Éphrem-de-Beauce et Alma afin de rencontrer nos différents partenaires d'affaires et étudiants. Nous sommes très heureux d'avoir pu rejoindre près de 200 producteurs et intervenants dans les secteurs laitier et végétal.

Ces journées ont débuté par une conférence portant sur la Solution Aleop et présentée par Jean-Philippe Faucher, directeur stratégique développement des affaires chez Shur-Gain. En plus des conférences laitières données par Frédéric Banville et Véronique Villeneuve, gérants de territoire chez Shur-Gain, les participants ont eu l'occasion d'entendre les conférences de Judith Francœur, Yan Giguère de chez Semican. Les participants ont par ailleurs eu l'occasion de rencontrer nos précieux partenaires par le biais de kiosques d'exposition s'ajoutant aux conférences.

Cette édition renouvelée a été un franc succès grâce à vous, chers participants mais aussi grâce aux nombreux commanditaires et partenaires des Salons Lactech; ceux-ci nous ont permis d'offrir des événements de qualité à notre clientèle! Un grand merci à vous tous!

NOUS SUIVRE

Consultez notre page **Facebook**  et le **www.agri-marche.com** pour connaître tous les détails concernant nos prochains événements!

La saison des expos débutera sous peu alors nous serons en plein milieu de l'action!



Salon Lactech à Saint-Éphrem

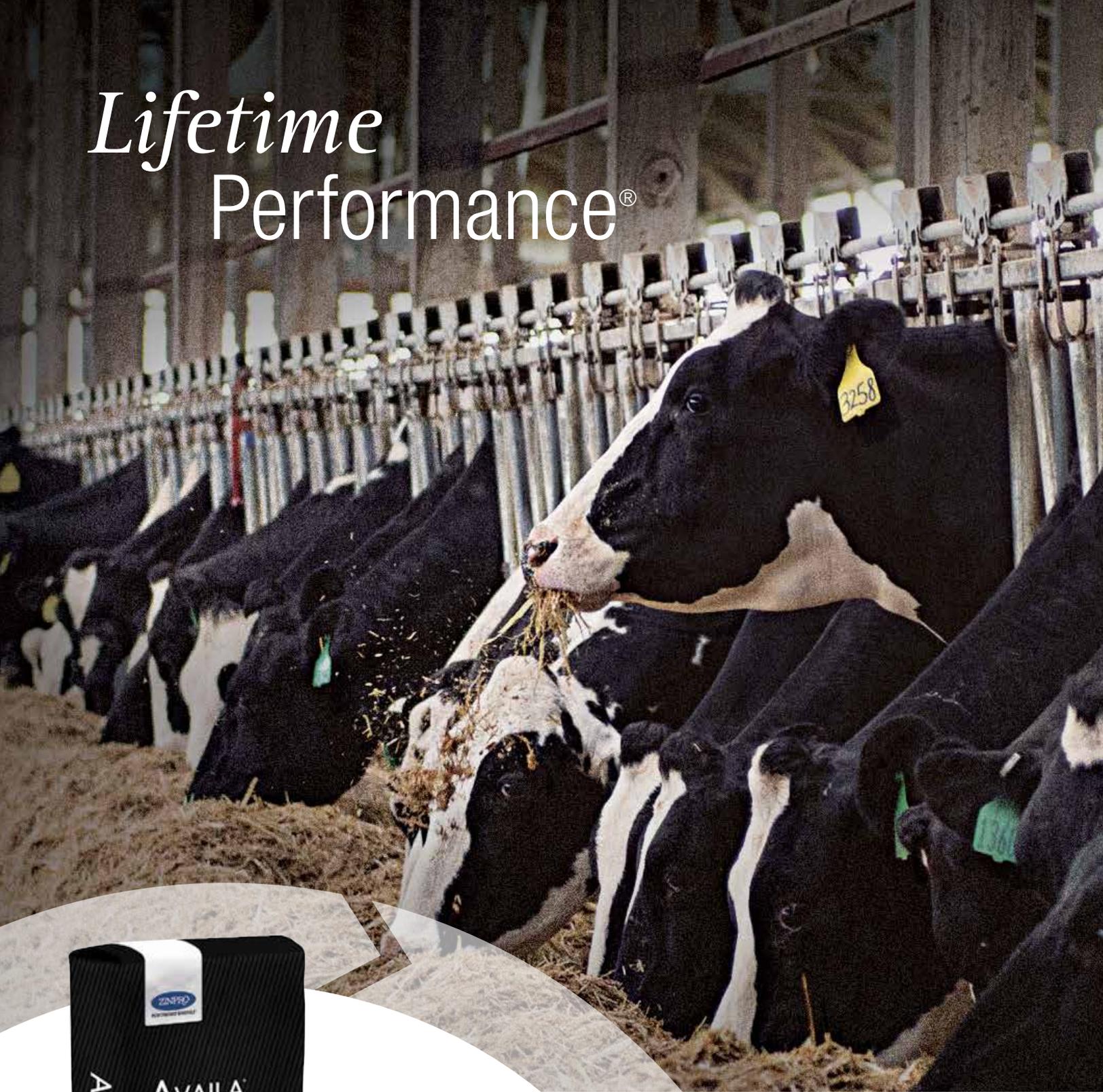


Salon Lactech à Saint-Pascal



Salon Lactech à Alma

Lifetime Performance®



Commencez par la reproduction

Les bovins laitiers expriment leur plein potentiel lorsqu'ils reçoivent des quantités d'oligoéléments optimales à tous les stades de leur vie. C'est ce que nous appelons la « Performance pour la vie ». Des recherches¹ ont montré une hausse de 7 pour cent du taux de gestation et une réduction de l'intervalle vêlage-conception de l'ordre de 13 jours lorsque des vaches laitières tarées et en lactation recevaient les complexes minéraux contenus dans Availa-Dairy.

Communiquez avec votre représentant Zinpro local ou visitez la page zinpro.com/lifetime-performance.

¹Rabee AR, Lean JJ, Stevenson MA et Socha MT. Effects of feeding organic trace mineral on milk production and reproductive performance in lactating cows: A meta-analysis. J Dairy Sci 2010;93:4239.

Toutes les marques de commerce mentionnées dans le présent document sont la propriété de Zinpro Corp. © Zinpro Corp, 2018.



HOMMAGE À LA RELÈVE AGRICOLE 2019

Le 2 février dernier avait lieu la soirée hommage de la Relève agricole de la Chaudière-Appalaches (LARACA). Cet événement souligne le parcours de plusieurs jeunes entrepreneurs agricoles qui se sont nouvellement établis dans cette région. Ceux-ci y ont pris la tête d'une ferme existante ou y ont démarré leur propre entreprise agricole. Parmi eux se trouvaient des gens de toutes les productions agricoles. Dans cet article, nous vous présentons les jeunes agriculteurs du secteur laitier dont Lactech est fier d'être le partenaire d'affaires!



MARC-ANDRÉ CHABOT

GILBERT CHABOT 304 INC., SAINT-BERNARD

Marc-André démontre son intérêt pour la ferme de sa famille dès son plus jeune âge. Il s'y implique rapidement et poursuit des études en production laitière au Centre de formation agricole Saint-Anselme, qu'il termine en 2012. En 2017, il obtient 50 % des parts de l'entreprise familiale et devient ainsi un propriétaire passionné de quatrième génération! Son entreprise possède 56 vaches en lactation, une érablière de 3100 entailles et 92 hectares de terres. Très impliqué dans toutes les sphères de la ferme, Marc-André a même suivi un cours d'inséminateur pour pouvoir s'occuper de cette tâche auprès

de son troupeau. Marc-André est doté d'un esprit rationnel; ses projets d'avenir sont bien planifiés et axés sur les résultats.

Félicitations à Gilbert Chabot 304 pour ce beau transfert d'entreprise!



PIERRE GOULET

FERME MARTIN GOULET INC., SAINT-BERNARD

Pierre Goulet est de la deuxième génération sur la ferme familiale, son père Martin ayant pris la relève d'une entreprise non apparentée. Son intérêt marqué pour la production laitière le pousse à obtenir un DEC en Gestion et technologies d'entreprise agricole à l'ITA de La Pocatière en 2013,

puis un baccalauréat en agroéconomie à l'Université Laval en 2017. Dès la fin de ses études, il acquiert 50 % des parts de l'entreprise. La ferme possède 77 kg de quota, qu'elle produit avec 55 vaches en lactation. Elle compte également une quinzaine de vaches de boucherie, une érablière de 4 300 entailles et 91 hectares de terres. Pierre désire que la ferme prenne de l'expansion afin d'assurer sa pérennité. Cependant, les décisions sont prises en vue de ne pas en affecter l'efficacité économique.

Félicitations à la Ferme Martin Goulet inc. pour ce beau transfert d'entreprise!



MICHAËL BOURGAULT

FERME MEALHI INC., SAINTE-PERPÉTUE DE L'ISLET

Michaël apprend jeune à aimer l'agriculture et l'élevage sur la ferme familiale de bovins de boucherie. C'est toutefois pendant ses études secondaires qu'il découvre la production laitière en travaillant sur la ferme voisine. Il se dirige vers la mécanique agricole en 2005 et huit ans plus tard, ses parents lui proposent de reprendre leur ferme et d'en changer la vocation. Plutôt que d'en faire un garage, Michaël décide en 2014 d'en faire un lieu de formation en production laitière lié au Centre de formation agricole Saint-Anselme. Grâce au programme d'aide au démarrage des Producteurs de lait du Québec, il reçoit ses premiers animaux en octobre 2017. La transformation des bâtiments pour accueillir des vaches laitières a demandé beaucoup d'efforts et d'aide de la part de toute la famille, y compris les quatre jeunes enfants

de Michaël. Aujourd'hui, l'entreprise compte 38 vaches en lactation pour un quota de 33,5 kg de matières grasses, ainsi qu'environ 120 hectares de terres.

Félicitations à la Ferme Mealhi pour son beau démarrage!



JASON TURGEON

FERME MS TURGEON INC., SAINT-CHARLES-DE-BELLECHASSE

Ayant déjà la passion de l'agriculture, Jason décide d'obtenir un DEC en Gestion et technologies d'entreprise agricole de l'ITA de La Pocatière, ce qu'il fait en 2014. Dès sa sortie des classes, il s'implique dans la gestion de l'entreprise familiale tant auprès du troupeau que dans les cultures. En 2018, il devient copropriétaire de l'entreprise avec ses parents avec 50 % des parts. Jason est la quatrième génération sur la ferme familiale, qui compte 68 vaches en lactation pour un quota de 97 kg de matières grasses et 118 hectares de terres. Motivé à faire avancer son entreprise, Jason base ses décisions sur l'amélioration de la productivité, la solidité de la situation financière et la qualité de vie pour sa famille et pour lui-même. Les investissements déjà effectués, comme l'installation d'un mélangeur avec autorotation, en sont la preuve.

Félicitations à la Ferme MS Turgeon pour ce beau transfert d'entreprise!



BENOÎT LIBERGE, T.P.
Conseiller en production laitière
Lactech inc.

LA FERME LAINSON : UNE TROISIÈME GÉNÉRATION PASSIONNÉE!

Située à Saint-Maurice, en Mauricie, la Ferme Lainson est la propriété de Gérald Masson, Guylaine Ayotte et leur relève, Marc-Antoine Masson. La ferme n'a cessé de se développer depuis son acquisition par le père de Gérald. Encore aujourd'hui, la troisième génération continue de moderniser l'entreprise dans une optique de performance et de bien-être animal et humain.

HISTORIQUE DE LA FERME

En 1990, Gérald acquiert la ferme de son père. Pendant les années qui suivent, il grossit le troupeau pour en arriver à environ 35 vaches en lactation. Des améliorations sont apportées en continu pour optimiser l'efficacité de la ferme : ajout d'un robot distributeur de concentrés, d'un robot distributeur d'ensilage, de retraits automatiques, etc.



Marc-Antoine commence son DEC en gestion d'entreprise agricole en 2007 et travaille sur la ferme l'été. À sa sortie de l'école, il s'y implique de plus en plus et propose plusieurs changements, que l'entreprise effectue. Depuis son arrivée sur la ferme, plus de 30 kg de quota ont été acquis et la ferme a maintenant 55 vaches en lactation.

En 2011, une pouponnière est construite pour améliorer le confort des génisses. En 2016, une étable froide pour les animaux de remplacement et les vaches tarées est ajoutée. L'année suivante,

on rénove la section intérieure accueillant les taures pour donner plus de place aux vaches. On refait toutes les stalles et on change les tapis, le pipeline et le bassin à lait. Les dernières acquisitions, qui remontent à 2018, sont un mélangeur et un système d'autoration pour améliorer l'efficacité du travail et la production des animaux. En 2018, on commence également à



utiliser l'ensilage de maïs dans la ration des vaches en lait pour améliorer l'apport en énergie de la ration.

Chaque décision est prise en vue d'améliorer soit la production du troupeau, soit l'efficacité du travail. Après chaque changement, on peut constater ses effets sur la performance du troupeau et les résultats technico-économiques. Par exemple, avant d'être logées dans l'étable froide, les taures avaient un pic de lactation d'environ 30 L qui est maintenant de 40 L dans la plupart des cas.



ACTUELLEMENT

Aujourd'hui, la ferme possède 75kg de quota pour 140 têtes dont 55 vaches en lactation. La moyenne de lait est de 11 800kg. Le taux de gras se situe à 4,25 % pour environ 1,45kg de gras par vache et le taux de protéine est à 3,40 %. La MCR du troupeau est de 266-270-287 et la classification est de 3 EX, 30 TB, 34 BP, 1 B.

Une attention particulière est portée à la reproduction du troupeau et on a observé un gros avantage à appliquer une médecine préventive régulière aux trois semaines. Elle permet de stabiliser la production de lait et de réagir rapidement en matière de planification laitière.

LA CLÉ DU SUCCÈS

Selon Marc-Antoine, une grande partie du succès de l'entreprise réside dans l'ouverture d'esprit de son père Gérard. Dès son arrivée dans l'entreprise, Marc-Antoine a pu exposer ses idées et si celles-ci étaient justifiables et permettaient une amélioration de la performance du troupeau ou de l'efficacité du travail, elles étaient mises en place.

Les prochains projets de l'équipe viseront à permettre à l'entreprise d'engager un employé à temps plein pour aider sur la ferme et à améliorer l'efficacité du travail. L'équilibre travail/famille est important, entre autres puisque Marc-Antoine et sa conjointe ont de jeunes enfants de deux et quatre ans.



ÇA BOUGE À LA FERME DURIGOLET!



VINCENT CÔTÉ

Conseiller en production laitière
Lactech inc.

Le 7 décembre dernier, la Ferme Durigolet, propriété d'Antonin Marcoux et de Carole Caux, a ouvert ses portes à Sainte-Marie dans le cadre du Social de Noël du Club Holstein de Beauce. Lors de cette soirée, les gens ont pu visiter la ferme et y apprécier l'agrandissement du bâtiment qui a eu lieu au cours de l'été et de l'automne 2017. Cette rallonge a permis d'installer une stabulation libre pour les génisses et une vingtaine de nouvelles stalles plus grandes et confortables pour les vaches à lait. Plus de 300 personnes sont passées sur le site et toutes étaient dans une ambiance des plus festives!

***Félicitations à l'équipe de la Ferme Durigolet!
Lactech est fière de faire équipe avec des gens dynamiques et déterminés.***



BIENVENUE DANS L'ÉQUIPE!

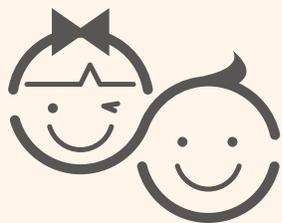
SONIA ARCHAMBAULT se joint à l'équipe à titre de conseillère en production laitière pour la région Centre-du-Québec. Représentante dans l'âme depuis plusieurs années, elle détient de fortes connaissances du secteur laitier puisqu'elle provient du réseau Shur-Gain ainsi qu'une grande expertise en rôle-conseil. Sonia est dynamique et possède un excellent sens du service à la clientèle; nous sommes convaincus qu'elle sera un bel atout pour notre équipe.



KEVEN VEILLEUX s'ajoute à l'équipe des conseillers en production laitière pour la région de Kamouraska. Possédant une expérience terrain sur ferme laitière considérable, il détient aussi un diplôme d'études de l'ITA et de bonnes connaissances en vente. Structuré, persévérant et toujours à l'affût des tendances dans le milieu, il sera assurément en mesure de mettre tout ce bagage au profit de notre clientèle.

JOINS LE Mini Club lactech

LE MINI CLUB LACTECH C'EST :



UN GROUPE SÉLECT

de jeunes âgés **entre 3 et 14 ans**
et passionnés d'agriculture



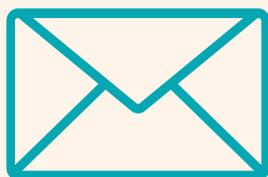
DES SURPRISES

pour ton anniversaire et pour Noël
en plus d'une carte de membre
et d'un cadeau de bienvenue



DES FORMATIONS

captivantes à ta portée



DU CONTENU

à valeur ajoutée via nos **infolettres**



DES OCCASIONS

de rencontrer des **experts**



DES PRIVILÈGES

lors des expositions

CONCOURS Gagnez

1 DES 2 cartes cadeaux

au Village Vacances Valcartier!
Tirage parmi tous nos membres en décembre

ACTIVITÉS

- Journées clippage
- Atelier de perfectionnement
- Animation durant les expositions estivales

DE NOMBREUX AVANTAGES



Casquette et tuque offertes aux nouveaux membres



Infolettres 4 fois par année

INSCRIVEZ VOS ENFANTS, DÈS MAINTENANT! C'EST GRATUIT!



JEAN-PHILIPPE FAUCHER, agr.

Directeur stratégique
Développement des affaires
Région de l'Est, Shur-Gain

LA TECHNOLOGIE POUR LA RÉUSSITE ÉCONOMIQUE DU CHEF D'ENTREPRISE!

Probablement comme vous l'êtes, je suis fasciné de voir la technologie évoluer à vitesse grand V, et ce, particulièrement dans les domaines de l'intelligence artificielle, de la connectivité et de la gestion des données.

En tant que chef d'entreprise, je suis convaincu que parfois, vous vous sentez comme un pilote de course dans son auto et que pour gagner, vous devez garder les deux mains sur le volant, rester très alerte et parfois prendre des décisions rapidement afin de rester en avant de la parade.

Saviez-vous qu'aujourd'hui, la technologie permet au pilote de course d'être beaucoup mieux outillé pour savoir ce qui se passe avec sa voiture et obtenir de l'information précise en temps réel grâce

à un tableau de bord qui a subi la révolution du numérique? Le tableau de bord d'ancienne génération était à aiguilles et se limitait à quelques cadrans. La nouvelle génération est numérique, compte plusieurs cadrans et permet de choisir les indicateurs présentés. Son visuel peut être transformé selon les préférences du pilote, en plus d'être lié à son équipe dans les puits. Assurément, pour un pilote gagnant, la nouvelle technologie offre des avantages plus qu'intéressants.

TABLEAU DE BORD ANCIENNE GÉNÉRATION



TABLEAU DE BORD NOUVELLE GÉNÉRATION



ET VOUS, À QUOI RESSEMBLE VOTRE TABLEAU DE BORD ?

Tout comme un pilote de course, vous gagnez à avoir des tableaux de bord et indicateurs qui vous informent de la situation passée, mais surtout de la situation actuelle de votre entreprise. Vous avez avantage à suivre vos données technico-économiques.

Le marché offre déjà des outils qui vous permettent d'avoir accès à des indicateurs technico-économiques concernant vos productions, comme notre L16 Shur-Gain compilant vos résultats annuellement ou la technologie reliée au système de traite robotisé permettant d'avoir en temps réel l'image exacte de la production et de la santé du troupeau. Mais nous croyons qu'il ne faut pas s'arrêter là!

Pour pouvoir devenir le pilote numéro 1, vous devez avoir accès aux indicateurs financiers de votre entreprise plus d'une fois par année. Ce sont eux qui vous permettront de bien vous situer et de prendre des décisions éclairées.

ET VOUS, AVEZ-VOUS DES INDICATEURS TECHNICO-ÉCONOMIQUES ?

Si oui, bravo! Si non, il faut y voir bientôt! Votre conseiller en alimentation doit associer l'aspect économique aux résultats techniques de ce qui se passe dans votre étable! Mais attention, est-ce que le pilote de course laisse à son mécanicien le soin de lui dire combien il reste d'essence dans le réservoir? Sûrement pas! Un chef d'entreprise a le contrôle de ses chiffres et il connaît ses coûts de production et sa marge de profit par unité de production. C'est ainsi qu'il avance avec confiance.

Pour savoir si ce qui se passe dans votre étable rapporte, l'indicateur auquel vous devez avoir accès est la marge alimentaire par vache, et pour ce faire, la Solution Aleop est l'outil qui vous y donne accès en temps réel. Non seulement la Solution Aleop vous permet-elle de générer vos indicateurs financiers et technico-économiques avec un minimum d'effort, elle vous offre aussi une foule d'autres avantages (voir Tableau 1).

(TABLEAU 1) PRINCIPAUX AVANTAGES ET COUPS DE CŒUR EXPRIMÉS PAR LES PRODUCTEURS À LA SUITE D'UN SONDAGE AUPRÈS DE 40 CHEFS D'ENTREPRISE

Classeur/recherche de factures

Comptabilité détaillée

Saisie de données plus précise

Lien direct avec la comptabilité

Indicateurs en temps réel

« Notre récent sondage démontre que 81 % des producteurs utilisateurs interrogés croient que c'est un outil d'avenir pour la gestion de leur entreprise. »

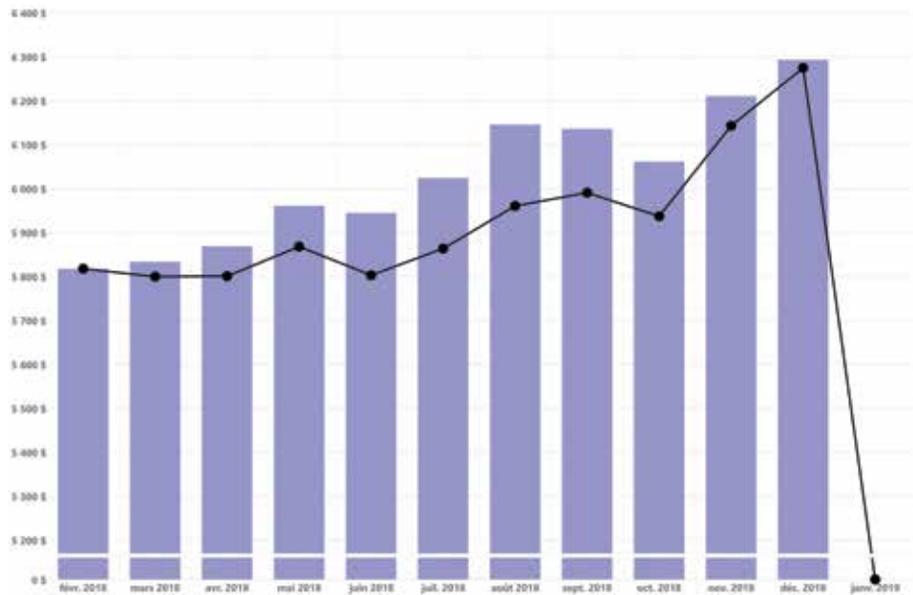


Alors maintenant, posez-vous la question : pourquoi vous en priver? Prenez le contrôle de votre tableau de bord!

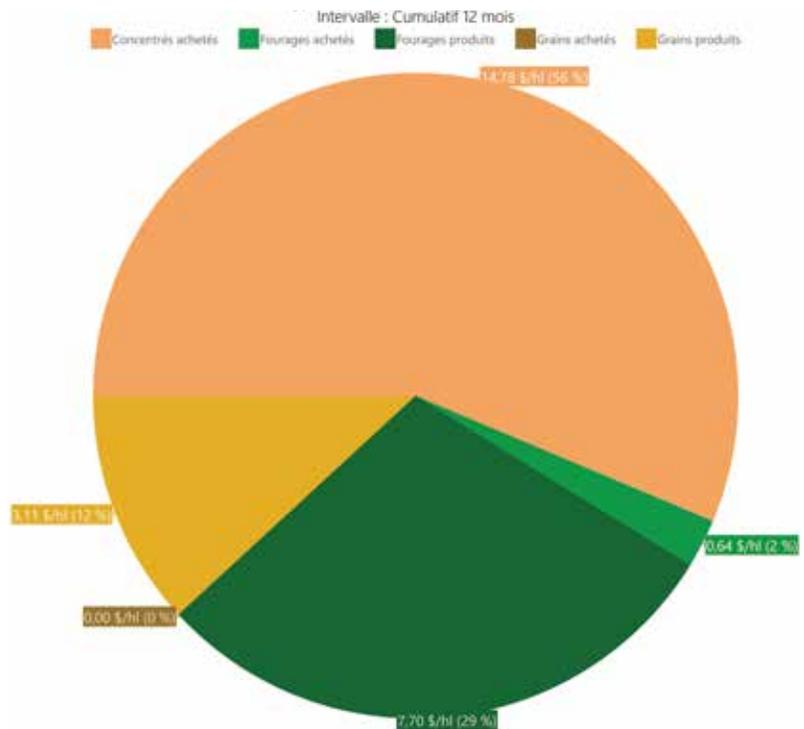
Aleop est LA solution disponible, et elle est la seule à vous offrir des indicateurs tels que la marge alimentaire par vache et les coûts d'alimentation en temps réel à partir de vos données, en toute neutralité et sans biais d'un tiers parti.

Prenez le contrôle de vos chiffres, et assurez-vous que les actions que vous posez rapportent! Avec les indicateurs Shur-Gain dans Aleop, vous serez en mesure de vous positionner au-devant de la parade, le pied sur l'accélérateur, en toute confiance!

MARGES ALIMENTAIRES ANNUELLES PAR VACHE



RÉPARTITION DU COÛT ALIMENTAIRE



NOUVEAU

LES INDICATEURS DANS **aleop**



« L'INNOVATION AU SERVICE DE VOTRE RENTABILITÉ »

« Innovateur! »

« Exclusif! »

« Premier sur
le marché! »



aleop

L'intelligence d'affaires en temps réel



COLLECTER



CLASSER



PARTAGER



EXPLOITER

Un accès à vos indicateurs personnalisés,
tel la marge alimentaire par vache, et bien plus encore,
pour une analyse rapide et visuelle des résultats
technico-économique de votre entreprise.

L'OUTILS DONT VOUS NE POURREZ PLUS VOUS PASSER!

**CONTACTEZ-NOUS
DÈS MAINTENANT
POUR EN APPRENDRE
D'AVANTAGE!**



 **trouw nutrition**
une entreprise de Nutreco



UN TI-MÉ INFORMÉ !

Mon cher Ti-Mé, quoi de neuf dans ton coin de pays?

Ah, pas tellement de nouveau pour l'instant... Le printemps commence juste à se pointer le bout du nez! Il était temps que le soleil sorte, je ne savais plus quoi faire de toute la neige qu'on a reçue cet hiver.

J'ai quand même réussi à trouver un peu de temps pour sortir de mon tracteur et aller assister à quelques conférences. Il a fallu que je déplace des choses dans mon horaire pour y aller; ça n'adonne jamais bien ces formations-là, on dirait. Mais je suis bien content d'y être allé, parce que j'en ai retenu plusieurs idées pour faire avancer mon entreprise.

On m'a entre autres annoncé que le système Aleop que j'ai installé l'an dernier allait bientôt me donner des informations en temps réel sous forme de douze indicateurs! J'ai bien hâte de m'en servir. Avec tous les changements de dernière minute qu'on doit gérer comme producteurs laitiers, il faut prendre rapidement des décisions qui risquent de changer l'avenir de l'entreprise.

J'apprécie déjà la rapidité que ça m'apporte pour entrer et classer mes factures, faire ma comptabilité, etc. Mais avoir une idée précise de l'état de mes finances et de mes performances en temps réel, ça va m'aider à faire des choix éclairés.

Finalement, j'en ai également appris sur une nouvelle façon d'aider mes vaches à faire plus de gras. Ça ne paraît pas encore dehors, mais l'été s'en vient plus vite qu'on pense. S'il fait aussi chaud cet été qu'il a fait froid cet hiver, je veux être prêt. Dans les dernières années, j'ai fait beaucoup de modifications pour aider mes vaches à passer au travers des chaleurs et je suis rendu là. Mon conseiller Lactech vient m'expliquer le fonctionnement du nouveau produit Cremailto comme il faut la semaine prochaine, et puis si c'est payant pour moi, j'embarque!

Là-dessus je vous laisse, j'ai encore de la machinerie à préparer pour les semences! Bonne saison à tous!

Ti-Mé

SOLUTIONS DES JEUX

SOLUTION DE L'ÉNIGME :

Il faut toujours trois minute, mais juste une casserole plus grande.

LE MOT-MYSTÈRE EST :

KALÉIDOSCOPE

SOLUTION DU SUDOKU :

6	1	4	3	2	7	5	9	8
8	3	7	9	5	6	1	2	4
2	9	5	8	4	1	6	3	7
4	6	9	2	8	3	7	5	1
1	5	8	7	9	4	3	6	2
3	7	2	1	6	5	4	8	9
5	8	6	4	7	2	9	1	3
7	2	3	5	1	9	8	4	6
9	4	1	6	3	8	2	7	5

PRÉSENTS

POUR LES PRODUCTEURS

NOUS APPUYONS LES PRODUCTEURS D'ICI!

Engagés depuis plus de 100 ans dans l'industrie agricole, Agri-Marché et Lactech sont fiers de soutenir les producteurs agricoles d'ici!

Conscients des défis auxquels ces entrepreneurs sont confrontés, nous nous engageons à supporter activement les producteurs locaux en leur offrant la présence et l'expertise de notre équipe pour les conseiller afin qu'ils puissent atteindre leurs objectifs.

Ensemble, nous assurons un avenir pour la relève de demain!

SUIVEZ-NOUS  

1 800 463-3410 • AGRI-MARCHE.COM

lactech

**AGRI
MARCHE**

« 58%
de votre paye
provient du
GRAS! * »



**ATTEIGNEZ-VOUS VOTRE
PLEIN POTENTIEL?**

CONTACTEZ VOTRE CONSEILLER
SHUR-GAIN DÈS MAINTENANT
POUR DÉCOUVRIR
**NOS SOLUTIONS
EXCLUSIVES.**



 **trouw nutrition**
une entreprise de Nutreco

* Basé sur le prix des composantes, selon le Producteur de Lait Québécois, payé aux producteurs, en 2018.